

彩陶坊酒一物一码营销方案 扫二维码红包营销数字化系统

产品名称	彩陶坊酒一物一码营销方案 扫二维码红包营销数字化系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

在传统的营销模式中，企业面临着诸多痛点，如无法直接触达消费者、营销费用无法直达终端等。彩陶坊酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

通过瓶盖内码，消费者扫描后即可领取红包，实现精准营销。同时，企业可通过后台数据实时监控营销效果，提升营销效率。

痛点二：无法有效激励现饮渠道服务员，提升服务员对推销彩陶坊酒的积极性

解决方案：通过扫码红包，服务员可直接获得奖励，提升其推销积极性。同时，企业可通过后台数据实时监控服务员的销售情况，提升管理效率。

痛点三：彩陶坊酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

解决方案：通过扫码红包，营销费用可直接直达消费者，避免各级代理商费用截留。同时，企业可通过后台数据实时监控营销费用使用情况，提升财务管理效率。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案：通过扫码红包，企业可实时监控经销商的销售情况，有效杜绝窜货问题。同时，企业可通过后台数据实时监控经销商的销售数据，提升管理效率。

通过扫二维码红包营销数字化系统，企业可提升营销效率，降低营销成本，提升品牌与产品的认知度、信赖度与忠诚度，完成了解-