

医药电商B2B开发定制

产品名称	医药电商B2B开发定制
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

近几年，我国的医药电商市场进入高速发展期，形成多种成熟的商业模式，其中医药电商B2B模式是指卖方面向采购终端的商业模式，呈现出交易量快速增加、参与主体多样化、商业模式展露差异化的特点，医药电商B2B平台成为当下实体药店以及基层终端采购的重要渠道。医药电商B2B平台可以打破当前医药行业尴尬的僵局，凭借互联网、物联网、大数据、云计算等先进技术，获得为企业提供增值服务的先发优势；能够有效促进传统医药行业的发展，实现互联网平台上的宣传以及品牌服务打造，为目标客户提供更多便捷的功能服务。

医药企业开发电商B2B平台的原因

行业监管不到位，我国传统的医药行业流通的模式不够健全，偷售处方药等行为仍有出现，监管力度的低下直接扰乱了医药市场流通的秩序，而且医药行业存在资源整合度低、供应链层级多、管理成本高等难题。

医药企业开发电商B2B平台的价值

一、促进行业数字化转型升级

随着供给侧结构性改革的推进和大数据、智能制造技术的兴起，各行业领域都开始进行创新升级。医药电商B2B平台是传统医药行业转型升级的强大引擎，可以有效实现资源下沉、精准营销、渠道优化，在药品的营销服务差异化和优化选择上都有着积极的影响作用。医药电商B2B平台能将医药企业的竞争力从单一的价格、配送能力转移到供应链的整合能力上，大大增强了企业本身的市场竞争力。

二、节省流通成本

医药电商B2B平台可以替代传统的人工报价，提高医药订单交易准确率，省去多余的人力物力，比较大的程度上节约成本，让交易更加快捷方便，提高企业资金周转速度，为医药企业带来更多的发展潜力，帮

助医药企业成功踏上“互联网+”的列车。

三、改变药品低效的供应链，汇聚线下终端

传统的流通环节占据了药店和其他B端客户进货成本的一半以上，需要经过多重环节才能到达B端客户手中，B2B电商平台可以改变药品低效的供应链，建立药企直达店铺的线上平台，汇聚线下终端，形成规模优势向药企直接进行药品采购，赢取价格优势。因此医药电商B2B的开发构建了从上游直达下游有效的供应链，有效地降低了药品采购成本。

四、提高药企增值服务

医药电商B2B可以帮助药企快速抢占市场份额，提高企业药品销售集中度，给药企带来一定的增值服务意义。

五、增加管理灵活性

通过医药电商B2B平台企业可以做到灵活划分销售区域、代理商等级，医药经销商也可以直观地了解自己享受到的药品价格。

医药电商B2B市场备受资本的青睐，药企可以通过这一平台打通中间渠道，直接面向采购终端，实现降本增效。医药电商B2B平台赋能药企构建真正解决行业痛点的核心竞争力，助力企业领跑医药电商渠道。