

开发全民拼购app平台

产品名称	开发全民拼购app平台
公司名称	广州存希科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13126482563

产品详情

大家好，这期和大家讲讲互联网商业模式，每天为大家带来新的商业资讯，商业案例，如果觉得文章不错可以分享给朋友，给大家分享的是全民拼购商业模式。

一、什么是全民拼购？

模式结合目前电商的新形式，全民拼购突破了“社交电商”和“拼购玩法”这两种传统的电商活动方式，以人性化的激励方式，将产品的销售收益大化，从而使消费者获得更多的利益，既能促进平台产品的销售，又能促进用户的参与和共享，从而达到“多方共赢”的目的，使购物成为一种乐趣，用户可以获得更好的购买体验，创新的市场营销，让顾客能够从中获利，没有泡沫的合法运营。

二、模式的流程玩法

用户点击100元团参与拼团，10人团3人中7人不中，系统自动匹配拼团用户，不需用户去拉人，拼团成功与否，用户皆有奖励，接下来以100元产品70%利润给大家举个例子：

平台收益

用户参加10次拼团（10次为一轮），中3次，7次不中（涉及到概率问题，10人每人中三次就是30次，30次平均到10次拼团中，每人中奖概率是30%，如果连续中奖三次，后续7次不中奖）

1轮下来共10次拼团，平台获得3000块

$3000 \times 70\%$ 的利润=2100元

十次拼团中，每次共给出红包70元，共700元

2100元中可拿出400元放入分红池给中奖者的一个补贴

$2100 - 400 - 700 = 1000$ 元

平台每轮可获利1000元

用户收益

- 1、一次不中，获得100圆的奖励
- 2、中一次获得产品和90圆的奖励，获得购物基金和分红积分（相当于10块钱拿到产品）
- 3、中两次获得产品和80圆的奖励，获得购物基金和分红积分（相当于买一送一）
- 4、中三次获得产品和70圆的奖励，获得购物基金和分红积分（概率来讲很难连续中三次）

还有很多的一些奖励机制就不在这里一一讲了