

如何通过拼团的商业模式，“亏钱”卖土鸡，17天卖了700多万

产品名称	如何通过拼团的商业模式，“亏钱”卖土鸡，17天卖了700多万
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

售价120块一只的散养土鸡，如今只需19块就能带回去，那么赔钱的好点子，仅用17天后卖出去了700万左右的销售额，你会相信吗？这样好的好点子坚信绝大多数人都想不到。新一期郭取得成功就跟大家分享这背后的商业运营模式是怎样的。

在广西的钦州，这一店家跟当地一些散养鸡的养殖厂展开合作，每一只散养土鸡的定价在120块，然后搭建了一个网上购物平台说了活动列表，售价120块散养土鸡，如果你参加活动列表的十人拼单，就有可能用19块购买到120块散养土鸡。

那么我为什么要说还有机会呢？就是这个拼单和普通的拼单不一样的地方了，并非所有参加拼单的消费者都能够花19购买到一只散养土鸡，十人团里边只有一个人可以获得，此外九个人拿不了散养土鸡该怎么办呢？这怎么吸引顾客参与？

并没有拼取得成功的消费者，除开能把你的钱款全额退还之外，还会继续附加给你一个19块的红包作为补偿，那样就算你没买到散养土鸡，非但没有什么危害，还赚了一个红包。

这样好的主题活动，你想不想参与呢？拼中奖了你能19块购买到一只散养土鸡，没中也能获得一个红包，可是你如果想拼单取得成功那就需要凑够十个人，倘若总数不足，你是否会邀请你我身边的人参加呢？

那样，每一个人要参加拼单的消费者都是会使用自身人际交往关系，这一拼团活动是否就能获得很多平

台流量，有了很多的总流量，他们这样的活动就能获得很多订单。就这个拼单活动，给卖家在17天时间里赢得了17万订单信息，售出1.7万个散养土鸡。

有小伙伴可能好奇心了，那么计算下来，每一次拼单取得成功，店家都是会亏损272块，17万订单信息便是49.3万，每一只散养土鸡成本48块，那样在这里十一日里面就亏掉49.3万，那么赔钱的拼单，怎么会挣钱呢？

关键就在那拼单失败偿还的红包里，这一19块的红包根本无法取现，有小伙伴可能好奇心，不可以反映有什么作用。

这个红包有很大功效，你若在得到赔偿红包的一日内，去进行购买她们家散养土鸡，这个红包可作为抵税应用，而且是二倍抵税，其实就是38块优惠券，等同于售价120块散养土鸡，只需82块就能买到了。

那样有几个花82元钱买了他家散养土鸡呢？17万订单信息里边，花82元钱选购他们家散养土鸡得人达到9万多人，光这9万多人便给小女孩造就了743万销售额。

醉终那么计算下来，店家不仅没亏，并且挣到200万左右的净利润。你觉得就到这里吧吗？还有一个醉宝贵的东西，那便是总流量客户，在这里17时间，这一商城系统拥有20万左右的总流量，而且商城系统并不只有散养土鸡，还有其他产品都能够发布，卖各类农业产品。

相信每一个接触互联网技术的卖家都懂流量的重要性，没流量得话，再好产品都不容易售出。