

# 古井贡酒一物一码营销方案 扫二维码营销红包数字化系统

产品名称	古井贡酒一物一码营销方案 扫二维码营销红包数字化系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

企业可以借助一物一码技术确保营销数据准确、实时的传递给决策者，缩短信息流，提升管理效率。

古井贡酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

通过瓶盖内码，消费者扫码即可参与营销活动，企业可实时掌握销售数据，提升营销效率。同时，企业可通过瓶盖内码，实现精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点二：无法有效激励现饮渠道服务员，提升服务员对推销古井贡酒的积极性

解决方案：通过服务员扫码，企业可实时掌握销售数据，提升营销效率。同时，企业可通过服务员扫码，实现精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点三：古井贡酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

解决方案：通过瓶盖内码，企业可实时掌握销售数据，提升营销效率。同时，企业可通过瓶盖内码，实现精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案：通过瓶盖内码，企业可实时掌握销售数据，提升营销效率。同时，企业可通过瓶盖内码，实现精准营销，提升品牌忠诚度。

更加多元的业务场景应用，还可接入更多查询企业。可以根据自己的业务情况结合场景进行更加多元、