

# 水井坊酒一物一码营销方案 扫二维码营销红包数字化系统

产品名称	水井坊酒一物一码营销方案 扫二维码营销红包数字化系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

销策略，实现营销方案可以在不同渠道实现渠道拓展的前提下打通线上线下渠道营销增长。

水井坊酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

通过瓶盖内码营销系统，消费者扫描瓶盖内码，即可参与营销活动，领取红包、优惠券等。该方案有效提升了品牌与消费者的连接，增加了营销活动的精准度和转化率。

痛点二：无法有效激励现饮渠道服务员，提升服务员对推销水井坊酒的积极性

解决方案：通过瓶盖内码营销系统，服务员扫描瓶盖内码，即可参与营销活动，领取红包、优惠券等。该方案有效提升了品牌与现饮渠道服务员的连接，增加了营销活动的精准度和转化率。

痛点三：水井坊酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

解决方案：通过瓶盖内码营销系统，营销费用可以直接发放给消费者，避免了各级代理商费用截留的问题。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案：通过瓶盖内码营销系统，可以对每个瓶盖进行溯源，有效杜绝了经销商的窜货问题。

通过瓶盖内码营销系统，可以实现对产品的流量、流向和流速的实时监控，帮助企业更好地了解市场动态，优化营销策略。