

嘉士伯啤酒一物一码营销方案 瓶盖二维码营销数字化系统

产品名称	嘉士伯啤酒一物一码营销方案 瓶盖二维码营销数字化系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

者)3物的的的体系是能够通过舍渠道渠道店动激励各经销商。零售门店、业务员、导购员、消费

嘉士伯啤酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

按照地理位置定位，通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。

痛点二：无法有效激励现饮渠道服务员，提升服务员对推销嘉士伯啤酒的积极性

通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。

痛点三：嘉士伯啤酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。通过瓶盖内码与消费者建立直接联系，实现精准营销。