

# 拼多多无货源开店，一件代发运营操作流程现场教学

产品名称	拼多多无货源开店，一件代发运营操作流程现场教学
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/件
规格参数	电商平台:拼多多无货源电商 教学方式:线上线下都支持 加盟费:2980
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18624711742

## 产品详情

给大家分享：分析拼多多无货源店群模式，具体操作步骤分享！拼多多无货源开店，一件代发运营操作流程现场教学什么是无货源店群？无货源就是不需要我们囤货和发货，从全网采集货源，通过软件上架到自己的店铺上，加价出售，赚取商品差价，加价的部分就是我们的纯收益。什么是店群？就是通过多开店铺，来增加收益，正常情况下一家店铺的月收入稳定2k到5k之间，单个店铺的话收益不是很高，还不如上班呢，所以我们如果有5家店铺，10家店铺呢？现在想要运营拼多多无货源店群，不像以前那样只要会使用软件大批量上货就能做起来的。开店要求：开店分两种形式对应的要求和金也是大有不同的。企业店铺：需要有一张营业执照，一张银行卡，就可以直接进行开店，金是1000，一张营业执照可以开5家店铺个人店铺：年满18周岁合法公民身份证，银行卡，手机号，金是1000，单人可以开设2家店铺。先对应一下自己的情况，想做好一家店铺，是需要一些运营方法的，就算开店门槛很低，也要确定好在做。这种模式好在哪里呢？，成本低！在无货源模式下，你不需要去囤货，不需要快递发货，因为你是全网搜集商品上架，有人拍货你直接把信息复制到上家就可以了，这就节省了很多人力物力和资金！其次，收益高！因为开店铺基本不需要太多资金，所以你完全可以开多家店铺形成一个店群，假如你一家店出十单，每单利润五块，那一家店的日利润就是五十，五家店十家店呢？月利润呢？相信大家都会算，这还是销量低的情况下，一个正常经营的店群，一家店日出几十单上百单都是常事！再者，操作简单！这种模式下，你只需要挑选上架商品，自然就会有自带的流量，基本不需要你花钱推广开车什么的，只需要搜集，上架，卖出就可以了，任何人三四天内都可以轻松熟悉店群运营。而且不费时间，上班党可以利用下班或者零碎时间做，宝妈什么的可以利用闲暇时间做，至于全职做就更好了，毕竟可以全职可以照看的店群更多，收益自然更庞大。操作步骤：一、类目选款一个店铺，商品是核心，需要把眼光放长远了看现在的市场，红海商品已经被老店铺吃完了，我们去争，也是给他们带流量，所以我们可以把眼光放在蓝海商品上蓝海商品的特性就是，竞争小，收益还可以，这个可以行市场分析，然后去考察二、找合适的货源传统店铺的商品都是去实体店进货，这样的成本太大了像我们做无货源店铺的，尽量可以对接一手货源渠道，让厂家一件代发，这样的成本会降低很多，如果你能在线下直接对接厂家，没有转手的程序，这样的成本更低。如果没有我们可以去线上进行一件代发，大家比较熟悉的，像1688，采源宝，世界工厂等等三、定位自己店铺的风格每家做的好的网店，都有自己的风格，所以我们要做出自己的特色，店铺特色也影响着店铺的定价像拼多多店铺，大多都是的商品，走的薄利多销的路线尤其是

无货源商家，寻找的是更格的货源，来获取更高的差价很多商家都说自己的店铺收益少，可可多说一句，那就是你没有找到更低的货源渠道四、改善店铺的数据说白了就是提高店铺的转化率而我们要做的就是不让店铺违规，扣你钱是小事，店铺降权、限流才是重要的新手可以多注意上架、发货，售后，细节决定成败另外就是多积累一些好评，想有些买家可能看到一条差评，就会关掉你家的页面，转脸去看其他家的，网上就是不缺卖同类商品的五、寻找店铺有潜力的商品，然后打造成新手上新产品是上架50-100件，持续半个月后，我们就开始沉淀，把流量高的商品留下，不好的商品下架，同时有潜力的就有展现新手前期并不清楚这个类目的市场，要不断深入才能了解，才知道要卖什么商品是好的，什么商品是差价很高的。我们要做的就是遵循这个过程，持续的做好它。的内容就先分享到这，如果对拼多多无货源店群感兴趣的朋友，欢迎私信留言，我会分享一份店群运营概念图给你，希望能对你有帮助。