

如何通过巨量引擎飞鱼做推广?

产品名称	如何通过巨量引擎飞鱼做推广?
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	咨询投流代运营:联系我们 咨询开户投放:联系我们 咨询广告如何做:联系我们
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

如何通过巨量引擎飞鱼做推广?

想要推广告投放开广告主不妨电话联或者加微洽谈合作事宜谈

添加请注明来意

李四

多年丰富的市场经验及把握各行业成功案例

大家有没有发现，一部分线索类广告主，虽然在收集线索阶段做得很好，投放转化数据也尚可，但成单周期却比较长，其实都是这些因素引起的！

- 1、营销链路相对较长：用户留下手机号后，还需要销售跟进。
- 2、人工成本相对较高：需要大量销售、客服。
- 3、数据回传不智能：*终的转化数据存储是客户那里，不进行对接的情况下无法反哺投放。

线索类广告主投放链路示意

“快”的客户用了飞鱼CRM

在巨量引擎投放广告并且使用【飞鱼CRM】的广告主，线索收集情况类似的情况下，转化周期更短，转化更快。飞鱼CRM不仅能够支持输入巨量引擎广告数据，同时还能与其他CRM进行对接，协助客户同时使用多类工具进行商机管理。除此之外，它还能够将客户的广告数据进行分析洞察，深度挖掘目标受众

，进行精准定向投放。

飞鱼CRM为什么“快”？

一个CRM为什么要叫“飞鱼”呢？在动物界，有大概40种海洋鱼类以“能飞”而**，所以统称这些与众不同的鱼为“飞鱼”。这样的鱼在水下加速，游向水面后腾空，能以每小时16公里的速度滑翔于水面上方几尺处。

而飞鱼CRM的快，体现在对商机管理的智能上：它能够帮助广告主在更快速、方便地完成深度转化形成客户的数据闭环，在提升线索有效性的同时，提升效率、释放人力。

1、机器人替代人工外呼

飞鱼CRM外呼自动化一步到位，有效释放销售和客服回访的人工成本。

2、智能精准识别意向

在外呼和回访的过程中，飞鱼CRM能通过一些特殊关键词，识别用户意向。当然，能对语音、文字做好识别，还是要依托巨量引擎的技术能力。

3、支持多种数据收集方式

线索广告非常注重线索的有效性，而能够回传后端真正转化的数据非常重要。飞鱼CRM支持三种有效转化数据收集的方式：

对于使用飞鱼CRM进行机器人外呼或人工外呼的客户，可以选择：

- 1、自动上报有效线索；
- 2、客户人工判断，在飞鱼CRM中将线索人工标记，进行人工上报
- 3、对于不使用飞鱼进行线索管理，想要完成广告数据闭环，