

沙特清关要求是什么样的呢

产品名称	沙特清关要求是什么样的呢
公司名称	深圳艾杜克供应链有限公司
价格	45.00/千克
规格参数	包装:纸箱 编织袋 木箱 国际物流:一手庄 全境派送:陆运 海运整柜 电商小包
公司地址	广东省深圳市龙岗区 and 南路十二橡树庄园二期
联系电话	19879180212 19879180212

产品详情

进出口沙特阿拉伯2019年11月1日起，汽车配件、个人防护设备和安全防护服饰逐渐强制性做SABER。

组织从11月1日起终止为以上商品发售CoC资格证书，资格证书必须要在11月15日以前进行海关清关。

今年初，孟加拉国规范、计量检定及质量局（SASO）公布紧急通告，其验证线上作业平台SABER已经在2019年1月1日起执行。

从2019年11月1日起，汽车配件、个人防护设备和安全防护服饰逐渐强制性做SABER。组织从11月1日起终止为以上商品发售CoC资格证书，资格证书必须要在11月15日以前进行海关清关。

实际上，GCC范围之内进出口产品沙特阿拉伯，2019年3月15日后，认证将不会授予COC资格证书，商品需在SABER系统中申请注册。2019年4月1日后，未能SABER系统中登记注册的商品将无法海关清关。4月1日SABER开始实施批管控产品是低压电气、小孩玩具和润滑脂，之上产品从4月1号起唯有通过SABER来申请SC才能够交货，不然会没法海关清关，必须持有SABER服务平台出具的符合性证书才能在沙特阿拉伯海关部门开展海关清关。

沙特阿拉伯结汇预警分析

前不久，国家商务部传出特别提醒：近，中国多个出口型企业遭受沙特阿拉伯采购商欠款。为更好维护保养出口型企业合法权利，提升大沙商贸纪律，现融合近实例提醒以下事项：

1、靠谱签订合同

我出口公司应当与沙采购商签署条文详细的正规合同，尤其是对付款方式、进展，托欠情况评定及补偿等事关合法权益的事宜，要尽可能确立。与此同时，提议确立托欠问题解决方法，如诉讼等。如遇商品规格、总数、发货日期等变动事宜，有关小细节应由彼此书面确认并保管好，如果需要再次签署合同，以防变成不付或托欠原因。

2、妥当清算钱款

沙特阿拉伯公司适用购置账款习以为常选用自私自利构思与节奏感，绝大部分重视合同执行。但不是所有公司资质皆佳，流动资金难题客观现实。一部分政府采购账款付款，在于财政局拨款进展。我出口公司要保持危机意识，全方位、客观性、多种渠道点评顾客购买能力，不适合盲目跟风轻信供应方详细介绍与口头约定。与此同时，应使用预收货款或个人信用等相对性可行的交易方式，不可赊购，避开违约风险。

3、按时操纵局势

一旦沙采购商发生滞付、借款等状况，提议暂时停止交货，并且在进口的方结清借款后再进行买卖，将损失控制在较小范畴。切勿侥幸心理或者对撤销合作、危害合作关系怀有顾忌，确保在已经有借款前提下扩张贸易额，造成借款增加，给本身增负。

国际贸易实务及支付方式风险性详细说明

温馨提醒

为了帮助大家防止结汇风险性，为大家带来了各种各样外贸付款方式风险详细说明！下列各种各样支付方式，依照风险性水平由低到高排列

1、T/T advance

款到生产制造。留意这是款到生产制造，这样的方式并不是款到发货。这一支付方式代表着还没开始生产制造，就接到所有钱款了，针对出入口方而言自然就是风险性为0的一个支付方式，但是同样这样的方式针对采购商而言风险性是极大的。一般只能在样品单或小订单信息选用这种支付方式。

2、T/T订金 T/T余款安排发货前结清

这一支付方式也是非常安全。而且是定金比例收着越大，安全性能越大。自然这儿有一些很极端状况，顾客付清订金以后弃货了，或是关门了，这一几率是相当小一点。只要没安排发货，拿了订金遇到顾客弃货的现象，能够出售给用户或是减价解决。

3、T/T订金 余款即期信用证

一般而言是30%T/T，70%余款个人信用。自然此刻T/T占比都是越大越好的。事实上这一支付方式，跟第二个支付方式的安全性水平几乎一样。也是非常安全一种支付方式。

区别就是选用这一支付方式，务必安排发货登船以后取得提货单后才能交单。个人信用收付款的主要风险性取决于出不符点以后顾客不付。拿了T/T订金以后可以确保即便有不符点，顾客大部分都会接纳不符点支付赎单，因为她早已付了这么多订金了，不太可能为了能一点票据里的不符点不必货订金也不要了。并且这个支付方式也是非常安全。

这里要留意，先收T/T订金，余款掉期锈与骨个人信用，是一个很安全支付方式。

有一个实例，做孟加拉国的用户用70%金额个人信用做订金，30%余款见票据T/T这种支付方式。这一支付方式是很不安全的，由于货品登船拿到了整套票据以后，有些客户不付T/T余款，进出口方境遇十分尴尬。不交单得话货立刻抵港了有滞港费，交单以后顾客不付全款并没有有效手段管束。果真不久后孟加拉国客户说让她们先交单，T/T一部分他卖出货后再付。这种支付方式风险较高，必须避开。

4、一部分T/T订金，一部分余款见提货单团本copy件

这一支付方式是很常用支付方式了。同行业的比例为30%T/T，70%余款见提货单团本。具体操作的时候，也会有些转变，包括对一些支付方式好一点的老顾客，还可以20%T/T，80%余款见提货单付款。

这一支付方式的安全性水平是99%，都是较安全。使用这种支付方式的风险取决于下列：

(1). 客户维护情况发生重大变化。乏力付全款。这儿的经营情况发生重大变化，关键有可能是客户公司流动资金出现问题了。海外银行房贷利率比较低，有很多人都十分依靠银行借款来流动资金。有些甚至完全就是自己没有资产，拥有订单信息以后再办理提交订单到中国。当她资产资金传动链条断开时，有可能出现付了一部分订金，乏力付款余款的形式。

对于这样的状况，应当在确认支付方式前就调研好客户的实力，经营情况各个方面，能通过中国信保获客的信用汇报。如果对于信誉度并不是十分有机会的用户，可以采取规定提升定金比例的处理方式，例如提升到50%订金，这样顾客弃货风险就能够降低。

(2). 国际形势产生忽然巨变，例如顾客国家费率忽然暴跌。15年俄罗斯和巴西的费率暴跌三四十个点，这时候假如有一些订单信息顾客收取的订金比例特别少，10%-20%上下，顾客其实是可以立即弃货的，便是订金我也不要了，货你也不要发给我了。

还有一些状况是战争危害，例如14年乌克兰国家，因为克里米亚半岛矛盾的危害，许多乌克兰顾客宣布破产了。这样的情况下，弃货的事是会时常发生的。对于这样的状况，需要经常关心国际形势国际局势。当遇到经济发展动荡不安区域的销售订单，还可以通过提升定金比例，或是规定安排发货前结清的形式减少收付款风险性。

(3). 第三种状况就非常极端，或者叫行骗。之上这两种情况归属于客观原因的变化所带来的弃货风险性，大多数情况下并不是顾客主观方面需要弃货。有一些黑心货代公司，会跟客户串通存有无单放货的现象。

(4). 另外一个风险性南美洲有一些国家法律法规，假如记名提单里的收件人是具体进口的方，他可凭提货单团本取货的。通常是南美洲的墨西哥，危地马拉、玻利维亚、洪都拉斯、萨尔瓦多、哥斯达黎加、多米尼加、罗马尼亚一些国家。这样的情况下，我们应该把提货单收件人尽量用To Order，这个词语是收件人不确定性，凭shipper发件人指示。大家在接到全额付款之后可以对提货单开展背诵，其实就是提货单反面敲发件人的英文文章内容，随后再寄原件给顾客

注：

前3种支付方式，可以这么说都是非常安全。如果对风险管控得非常严格，那之上三种方式肯定不可或缺，大部分不会有什么的坏账损失和不能收到钱款风险。

总结

对于有些T/T订金，余款见提货单付款这种支付方式。有以下几个方法减少收付款风险性：

- 1、尽量用To Order而非具体收件人名字做为提货单收件人。To Order的意思解释依据shipper指示，这种提货单仅有shipper背诵以后，才能够取货，增强了货品管控权。但这样有一个缺点，便是To Order指示提单不可以电放。遇到必须提单电放的用户，务必要将收件人改为客户公司才可以电放。
- 2、尽可能提升定金比例。那样作用是当出口国经济发展或是客户维护情况发生变化情况下，可以降低顾客弃货风险。假如他早已付了一半订金，一般是也不会轻易弃货的。一样费率也不太可能短短的一两个月跌掉50%。另外一方面，多收定金的好处在于万一顾客确实弃货，你收取订金是可以覆盖掉把货拉回家与处理出售成本的。这样操作弃货下去掌握主动。
- 3、确立见提货单5日或是10日内付款余款，那样要给顾客一个支付期限。有些客户出自于流动资金考虑，喜爱拖拖拉拉直到货快抵港才付全款。确立见提货单5日或10日内付款余款，给了她一个明确期限。那样要是遇到顾客急缺拖拖拉拉的现象，催款钱款也顺理成章。假如不要求清晰，有些客户会以为我抵港前支付就行了。乃至碰到一些故意推迟的用户，富有有意不付。由于推迟付货款会带给我们费率损失，能够以此作为根据索偿。
- 4、高度关注国际局势，对风险性的大国严苛掌握支付方式。例如见到有一些费率持续下跌，或者政治氛围动荡不安，有战事风险性这些。遇到那样我国的用户，在下单以前特别是在在要从严思考支付方式带来的损失。