

滋肽APP系统开发（源码搭建）

产品名称	滋肽APP系统开发（源码搭建）
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

滋肽商城系统开发方式详细介绍

滋肽代理商主要分为VIP、代理商、gao级代理商、合作伙伴四个大等级，合作伙伴又包括钻石级别、王冠参政议政、CEO等级，逐层晋升，则精英团队越做越好。

具体来说，费用2000元选购一单商品，3套滋肽现磨咖啡变成VIP，以后每拉一个人变成VIP可以获得400块的直推奖励金，享有一级80块的团队奖。

VIP直推5单，精英团队一共有10单销售量，或自己立即花22000元选购11单滋肽现磨咖啡，则晋升代理商等级，代理商每发展趋势一个新手变成代理商，享有750块的直推奖励金，间推奖励金350元，销售市场领导干部奖270元，造成同级强烈推荐时，拿一级精英团队50元，二级精英团队50块的奖励金。

经销商团队里造成三个代理商，自身直推10单，且精英团队总共有80单销售量,或者自己耗费106000元选购53单商品，就能晋升gao级代理商，享有直推奖励金1100元，间推奖励金700元，领导干部奖620元，同级强烈推荐就是拿一级精英团队90元，二级精英团队50元做为奖励金。

gao级代理商等级以上，也有合作伙伴等级，享有全世界权重计算年底分红。在其中钻石级别需要自己去在不同3条分支线任务问世3名gao级代理商，享有公司所有钻石级别工作人员30元/单月均年底分红。王冠等级必须在自己6条分支线任务问世6名gao级代理商，享有公司所有王冠工作人员30元/单月均年底分红，与此同时享有钻石级别工作人员30元/单月均年底分红。CEO必须在不同9条分支线任务问世9名gao级代理商，享有公司所有CEO级工作人员30元/单月均年底分红，与此同时分享王冠30元/单、裸钻30元/单月均年底分红。

除了上述的六级分销代理规章制度，滋肽公司已研发了“传统产业”代理制度，从高到低先后分成市级代理、区县级代理商、体验中心，实际代理制度如下所示：

要想成为市级代理，必须实收120500元，这当中有5万是代理费用，然后拿53单货，等同于选购159盒商品，此外加赠体验装100瓶，只需就是这个市范围之内做为收件地址，每一单公司都会给地市级45元的服务费，此外还会继续赠给市级代理一个高级经销商等级真实身份。

变成区县级代理商就需要实收51750元，在其中2万为代理费用，此外拿22单货，等同于选购66盒商品，再加赠30瓶体验装。区县级代理商享有这个区域每进一单商品25元做为附加费（这时这个区域市代只剩20元的服务费），此外还会继续赠给区县级代理商一个经销商真实身份。

变成体验中心则一定要代理商之上身份，也可以一次性自买11单变成代理商，给出体验中心，假如已是代理商之上真实身份想要开个体验中心，那样一次性回购6单就能。体验中心户下每一个订单信息，都是有3瓶体验装的赠予，和3瓶体验装特价的优先购买。

但店面的功效不容小觑，仅仅，务必把它从“卖东西”转为“服务项目”。如同苹果门店那般，根据店面为用户提供令人满意感受，丰富多彩消费者日常生活，满足客户的喜好与信任感，进而提升销量。

装企方式，非常值得相拥

门墙柜企业及装企处于“为用户提供一个家”的同一产业链上，相互之间仅有融合、同创，才能达到最终的共震。秉持悦人观念的新时代年轻群体，更喜欢把室内装修交由装修公司。