

# 潭酒一物一码营销方案 开盖扫二维码营销数字化活动

产品名称	潭酒一物一码营销方案 开盖扫二维码营销数字化活动
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

通过营销数字化技术，消费者的购买行为和消费行为全部成为可记录的数据，并且通过整个潭酒公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

根据地理位置，在瓶盖内植入二维码，消费者扫码后，手机自动弹出优惠券，消费者根据优惠券领取奖品。根据消费者扫码的时间、地点、消费金额等信息，对消费者进行精准营销。通过扫码，消费者可以直接与潭酒公司互动，领取优惠券、参与抽奖、分享活动等。潭酒公司可以根据消费者的扫码数据，分析消费者的购买习惯、消费偏好等，从而制定更精准的营销策略。

痛点三：潭酒的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

通过潭酒瓶盖内码，消费者扫码后，手机自动弹出优惠券，消费者根据优惠券领取奖品。潭酒公司可以根据消费者的扫码数据，分析消费者的购买习惯、消费偏好等，从而制定更精准的营销策略。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

通过潭酒瓶盖内码，消费者扫码后，手机自动弹出优惠券，消费者根据优惠券领取奖品。潭酒公司可以根据消费者的扫码数据，分析消费者的购买习惯、消费偏好等，从而制定更精准的营销策略。同时，潭酒公司还可以通过瓶盖内码，实现经销商的窜货问题。潭酒公司可以根据消费者的扫码数据，分析消费者的购买习惯、消费偏好等，从而制定更精准的营销策略。