

抖音本地生活服务好做吗？该怎么赚钱？

产品名称	抖音本地生活服务好做吗？该怎么赚钱？
公司名称	涇河新城木子抖抖信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	郑州市金水区天明路72号2号楼1单元13层1305号
联系电话	15138949894 15138949894

产品详情

做抖音本地生活服务该怎么赚钱？

大家都知道今年的抖音本地生活特别火，但是好多人没有告诉你服务该怎么赚钱，我就揭晓一下行业内幕，告诉你本地生活服务该怎么赚钱！

总结一共是六点，一定要看完，尤其后一点非常重要，

点，团购的抽佣收益；大家都清楚，这个收益可以说是长期的收益，只要把这个商家的抖音来客绑到我们的服务后台，商家就无法单方面解绑，只要这个后台里边产生任何的交易，服务一直可以躺赚这个佣金。另外呢，这个收益到后期可以说是翻倍式的增长。

第二点，达人探店撮合收益，商家入驻团购之后，肯定是需要推广的，那么这个时候我们可以向商家收取达人的撮合费用。这一点呢，肯定有人会问，明明商家可以自己找达人，为什么把这钱给服务呢？商家是可以自己找，但是商家找达人1是收费贵2是不懂如何找到优质的达人，有没有足够的精力，而相比较我们找达人更。所有商家都迫切需要有能力的服务帮助商家统筹达人卖团购，商家是愿意为结果买单。

第三点，达人的孵化收益，这一点也可以说是非常大的一个利润板块儿，再加上当下口罩原因，所有人想做副业，这个时候我们可以培养这些人成为我们公司的探店达人，一个可以收费500到1000不等，可以说这个收益是一举两得的，前期培训赚钱，后期达人接单，我们照样可以赚钱。

第四点，商家的企业号代运营收益。当下大多数本地生活的商家非常认可抖音的趋势，但是呢，只能依附于达人的探店和达人帮忙发视频，商家缺乏自运营能力，这个时候我们可以承接商家企业号代运营，可以按照季度来收费，打造商家的个人ip，当然服务想要做这个收益的话，你公司是要具备有拍摄，脚本剪辑能力的。告诉大家，一个成熟的拍摄剪辑师去到商家一趟，至少拍的素材能剪出来十条视频，这一趟去的也算值！

第五点，也是官方目前大力支持的一点，直播团购的收益。本地生活的直播可以说是官方当下大力扶持的一个板块，只要你开播就有流量，卖货能力比达人还快。我们有成熟的直播流程和直播话术脚本，合作之后直接1:1的复制我们的模式就可以了。

以上就是服务可视化的五点收益，还有一点比较重要，就是和商家深度合作之后，比如说我们当地用团购推火的烧烤店和小网店，我们可以承接这些店铺的品牌招商加盟，这个利润可以说也是非常大，要记住本地生活只是一个切入口，可以衍生出很多高利润的项目。