

微商级差管理系统开发

产品名称	微商级差管理系统开发
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

一、微商分销级差模式系统介绍:

微商分销级差模式系统属于等级分销模式，但于两级级以内。通过推广可以实现分销模式烈变，微商分销级差模式系统招来更多分销商，为企业建立线上销售网络。然后企业根据商品价值高低设置销售每件商品后能够赚到的佣金，佣金可以分为销售佣金和推广佣金，这按照商城分销功能来定义。微商分销级差模式系统定制佣金奖励方式既能刺激分销商发展分销，销售商品，又能发展客户转变为分销商。

二、微商分销级差模式系统的价值:

- 1、通过分销网络的铺建拓宽销售渠道，即增强了品牌率，同时也增强了品牌在网络惹群众中的认可度，是企业品牌战略重要组成部分。
- 2、能帮助微商企业提高销售量，广大市场份额，对于创业者来说刚开始负担起市场推广，活动策划等品牌市场宣传活动等消耗大量的人力物力，通过微商分销级差模式系统能大大减低商品单位销售成本。
- 3、借助固有覆盖广泛的10亿用户渠道，可在短时间内全面覆盖市场，提升分销业绩，加快进入移动电商

市场的步伐。

1、零售的本质:买的开心,卖的赚钱。商家的目标是实现可持续发展,方法是通过满足消费者随时、随地、随心的购物和服务诉求,真正做到以人为本,以消费者体验为核心展开业务。

2、新零售不能一蹴而就,需要从理念和观念、模式、方案,软件技术、供应链、销售渠道、运营等层面着手。

3、新零售落地核心还是人,事在人为。需要高层领导战略思维和长远规划,中层管理的学习能力与包容心态,底层人员的学习和执行能力。