

股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折

产品名称	股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

共享店铺的模式：

1、共享股东分红模式

一种全新的商业合伙模式，和传统合伙模式的区别主要在于：分红股东不稀释老板的股权，只拿奖励，不分原有营业额。实现人脉变现，保持满满客源。

2、招募股东模式

共享模式的股东可以从相关客户群体中去拓展，也可以利用异业联盟的方式来招募，比如店周围的餐厅老板，停车场，保险公司，美发店等。

3、股东门店模式

弱化拥有权，使用权，提升工位利用率，降低，成本。股东利用自己的人脉资源，为门店带来客源，老板无需操心客源问题。

4、超级店主模式

过去为了管理员工，激不起员工的积极性，服务跟不上，流动性高，业绩下滑是必然的结果，共享店铺让员工做店主服务好客户，客户回头消费，就能拿到奖励，这样一来，为了拿到

奖励，员工们便会努力做好服务。

5、引流模式

店主可以制定引流方案活动等，让门店迅速提升转化率，仅需一台手机就能搞定，包括活动策划、活动核销、员工奖励等等。

股东分红系统的大魅力在于以下几点

- 1、自己开店没有经验，不懂经营，现在只要发发优惠券和朋友打声招呼，就能享受回报了。
- 2、客户入股的资金可以提现也可以直接在店内消费，转介绍的客户到店消费就能享受分红，也不承担店内的盈亏风险。
- 3、资源人脉提升：将自己人脉资源变现的同时互补性行业的人员有机会相互认识，人脉拓展。
- 4、让共享门店突破边界，销量收入真正倍增裂变。
- 5、只要股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折,系统就会自动识别是哪位股东的客源。股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折股东的客源到店消费,结算时出示打折卡进行打折
- 6、通过共享店铺系统后台给每一位股东发放股东发礼包,贵宾卡存在里,操作简单。

总的来说，共享股东分红模式开发就是通过一套系统，门店全方位打造成共享店铺提供的共享系统、整套策划方案和执行方案以及专家团队执行落地。为门店的共享合作系统化、

标准化、流程化，实现系统自动计算股东分成