

## 链动2 + 1商业模式——C端的营销方式，微三云钟小霞

产品名称	链动2 + 1商业模式——C端的营销方式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

营销有两种实现方式：一种是从C端入手；另一种是从B端入手。

从B端入手，利用互联网商业模式，分享模式，市场启动快，前期投入较小，可以快速引爆市场，形成现金流，但对技术、运营及团队要求高。社群营销和运营，通过小规模高质量种子用户快速实现口碑，并通过B端赋能，在C端进行裂变，接下来就给大家讲讲C端的营销。

### 链动2+1商业模式

链动2+1系统主要是把流量获取转化成为了新用户的带入，这就是为

什么叫链动2+1商业模式，主要是新用户能带来更多的用户，所以在模式设计的时候，我们必须要知道，越是简单的方式，就越是容易产生裂变，而越是复杂的方式，就会越难以推广，模式过于复杂会让许多人都无法理解，用户又如何能够加入到其中？

模式的等级，有两种制度，老板，代理。

用户想要获得收益那就必须走代理，成为代理就需要购买和推广商品。

当代理后想要获得更多的奖励，那就需要成为老板，成为老板就有更多的奖励制度。

代理：直接消费“499”即可获得此身份

老板：直接推荐2名“代理”即可获得此身份

举例：代理商M推荐A和B消费599元后，分别拿A和B的推荐奖金100元。同时自动晋升成为老板，老板脱离A和B的关系，另行发展自己的团

队。老板推荐C消费599元，可以拿100元的推荐奖金+团队奖金200元，当C推荐D、E消费599元，自己成为老板后，出局建立新团队，A老板拿D、E各200元团队奖金。

方案的奖励机制：

直推奖：推荐用户消费即可获得奖励

团队见点奖：A推荐的用户B，又向下推荐一个C用户消费，A用户获得团队见点奖

平级身份奖：当下级和你同等身份时，获得他团队下每一单消费的10%

分红奖：从每笔订单中抽出5%放入分红池，给平台做出贡献的人分红

各种电商模式的涌现，不断地更新迭代，使其各行业，还有消费者得到了极为乐观的认可，致力于把电商行业做得更好、范围做得更广，把好的模式、好的设计感赋能给商家和用户体验