

拼多多无货源网店专业托管，全新合伙人代运营模式，日入500+

产品名称	拼多多无货源网店专业托管，全新合伙人代运营模式，日入500+
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:店铺托管 拼多多店群:代运营 利润:三个月包回本
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

无货源近几年非常流行，其实，没有网上说的那么复杂，就是正常做店，复制别人店铺宝贝，放到你店铺加价卖，然后赚差价，并且不用压货囤货，资金风险都很低，某种意义上来说，电商市场，除了厂家卖货属于自产自销，90%的店铺都属于无货源模式，唯一不同的是，压货还是解压货！在现在疫情影响下，我们日常工作受到的影响比较大，在拼多多开店是正规靠谱的模式！

经过我们的测试以及结合大家的需求，在3月份我们开始推出一种新的合伙人托管模式，这种模式从根本上来解决这些困扰，同时让大家的落地性更强。

小象创客团队专注拼多多无货源店群代运营，可提供半托管和全托管服务，半托管的意思是我们负责店铺的选品，选词，测品，测词，上货，持续性的优化，您负责店铺的客服和采购以及售后，合作共赢。另外全托管就是全部的都交给我们操作，利润分成，此模式适用于兼职或者想参与电商没时间的客户。

那么怎么托管呢？详细说下：

所谓的托管就是我们来帮你做店，包括数据的分析、数据的上传、数据的优化、到店铺出单这些流程，由我们团队来帮你托管操作，而你只需要听话，按照我们每一步的流程去做基础的，标准化的工作即可。

这样我们就能让项目的落地性大大的提高，终达到我们共赢的状态。

也从根本上解决了你的那些痛点，怕学不会，怕操作难度大，怕店铺没效果，怕后续更新不知道怎么玩。

同时也极大的降低了你的成本，为什么这么说？因为目前市场上的数据分析，数据上传成本非常的高，

你自己全程操作10个店可能就要3000-5000的起店成本。

所以这个合作模式是从多方面的优选择，也是适合新手朋友的一种方式。

看到这里，是不是已经迫不及待的想知道，怎么合作？有哪些方式？下面我具体分享下：

目前我们的托管模式分为两种：《普通学员托管》和《合伙人学员托管》

普通学员模式：

5个店一组，只需普通学员门槛

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后和客服，前期选一波品即可！

这个方式只是为了一些没有资金，并且兼职为主的小白用户，每个月的名额会很少，也是助力大家去做项目赚钱的想法，降低了进场的门槛，但是这个模式我们没有保底，托管运营一次，后续如果二次运营或者增加店铺以当时的收费标准为准。

第二种合伙人学员模式：

线下/线上 合伙人版本：

10个店一组，1个店1000服务费

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后客服，前期选一波品即可！

单月收益低于一万的不抽层，超出部分抽取30%，共赢模式（公司持续跟踪服务）

这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人多十个店的机会，这个模式我们会有的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。

常见问题答疑：

1.关于费用高低的问题？

答：懂的人应该明白，我们收取的这个前期服务费用，基本没有什么利润，我们追求的是长期的收益。如果你不理解千万不要痛苦的合作。

2.关于开店的问题？

答：要求是新店，个人店，普通企业店都可以，如果实在想用老店，那也要保证老店是有限流的店铺。

3.关于保底的问题？

答：我对我们的方法，操作，团队有十足的信心才会出这个模式，而且这个模式是共赢长期的方向，但是我对你的执行力和你的能力不确定，所以我们要求全职，建议能来线下的，在公司一直操作。

4.关于后期加店的问题？

答：如果后续你要增加店铺，那么按照当时的价格继续增加即可，如果你想学整套的玩法，那么单独的付整个方案玩法的费用即可。

5.关于选品的问题？

答：你要做的就是标准化基础的动作，所以选品这个环节，我们会给你方案，五分钟学会，然后去操作即可，只需要操作一周即可，这个过程也是磨炼你心智的过程，入行的必修课。

6.关于效果能持续多久问题？

答：店铺收益能持续多久，这个玩法属于自然流玩法，沉淀好的产品，会越来越稳定，就像上面的店铺已经一年多没有上货了。当然特殊情况这个无法把控，这不是百分之百赚多少钱的项目，自己考虑清楚。

7.关于店铺收益的问题？

答：目前我们测试新店，上货两天就开始出单，上货完毕每天正常单店5-10单，一单利润平均5元左右，所以单店单月正常可以做到500-1000的收益。（预估收益，不作为实际收益标准）

8.关于后期发展的问题？

答：在我们的托管服务之下，你能更好的成长，更好的起店，这对于你后期来说，无论扩大店铺数量，还是做团队，做公司去追求更大的收益，都是一个好的基础和开始！

小象团队五大保障祝您成功:

技术保障--依托大数据优势带来大量流量。

品牌保障--从品牌战略层面为客户量身定制更实用的方案。

团队保障--规划服务体验确保高效优质的服务。

资源保障--深耕电商多年拥有多渠道运营资源。

托底保障--月入8千-1万

适合所有想创业人员。成本低在家就可以轻松月入过万。

公司位于河南新乡，支持实地考察！

【结语】：

我是田发发，让无货源电商+店群管理更方便，赚钱更简单，实操教学六年无货源头部商家，手上团队上千人，帮助上万人创业赚的桶金，2023年全网蓝海项目《掘金之路》创富计划