

## 厦门1771-IFE模块 全新原装 质保一年

产品名称	厦门1771-IFE模块 全新原装 质保一年
公司名称	厦门盈亦自动化科技有限公司
价格	666.00/件
规格参数	A-B:PLC IFE:1771-IFE 美国:模块
公司地址	厦门市集美区宁海三里10号1506室
联系电话	0592-6372630 18030129916

## 产品详情

厦门1771-IFE模块 全新原装 质保一年

1771-ASB

1771-BA

1771-CAD

1771-CAS

1771-CD

1771-CE

1771-CFM

1771-CFMK

1771-HD

1771-HDP

1771-HODS

1771-HRA

1771-HS3A

1771-HS3CR

1771-HSAR

1771-HSARS

1771-HSN

1771-HT

1771-HT3

1771-HTE

1771-HTT

1771-IA

1771-IA2

1771-IAD

1771-IAN

1771-IB

1771-IBD

1771-IBN

1771-IC

1771-ID

1771-ID01

1771-ID16

1771-IDK

1771-IFE

1771-IFEK

1771-IFF

1771-IFMS

1771-IG

1771-IGD

1771-IH

1771-IL

1771-ILK

1771-IM

1771-IN

2022年12月，普华永道发布了《2023年全球工业制造和汽车行业并购趋势报告》。根据报告，2022年，全球工业制造和汽车行业（IM&A）的并购数量和价值同比分别下降了11%和30%，而整个并购市场的并购数量和金额则分别下降了17%和37%。尽管交易环境充满挑战，但2022年航空航天和国防（A&D）、汽车、商业服务、工程和建筑（E&C）和工业制造行业的并购活动将恢复到大流行前的水平。不同国家或地区的趋势并不一致，表明投资者更广泛地转向在其他市场寻找机会和增长。例如，2021年至2022年间，印度的并购交易量增长了33%，但中国的交易量下降了35%，这主要是由于宏观经济因素和与疫情相关的挑战。虽然欧洲、中东和非洲的交易活动同期下降了4%，但法国、意大利、西班牙和葡萄牙。美洲的交易活动减少了10%，而交易价值下降了54%，这主要是由于大型交易（价值超过50亿美元的交易）的急剧下降，主要发生在商业服务领域。

报告预计，工业制造和汽车行业并购交易的重点正在转移到能力和服务投资的战略领域，再加上投资组合审查产生的分拆和资产剥离，将推动2023年的并购交易活动，以应对当前的宏观经济逆风。从行业的角度来看，2023年对航空航天和国防（A&D）领域的交易活动保持谨慎乐观，这主要是由于旅游业的复苏和国防预算的稳定；汽车市场的交易将继续以向电动汽车的过渡为主；在工程和建筑（E&C）行业，对基础设施投资的兴趣增加可能会对交易产生积极影响。由于该行业具有一定的反周期性，加上投资者对技术主导的解决方案的兴趣日益浓厚，预计商业服务行业的交易水平将保持健康。后，工业制造业可能会表现出稳定的交易活动。

报告指出，未来6~12个月的并购热点如下：（1）创新技术：企业正在投资于创新和新技术，以在中长期内获得可持续的竞争优势。报告预计技术驱动的并购交易将在短期内影响IM&A行业，主要涉及电动汽车的电池和充电技术、云相关技术、人工智能和机器人技术。（2）数据分析：制定战略决策并实施战略决策的数据分析对于工业企业来说至关重要。交易撮合者正在评估他们将如何管理能源和原材料等投入成本的高价以及保护其公司免受利润侵蚀和订单波动影响的正确策略。企业参与者正面临成本上升和重新调整定价策略的挑战。（3）人才储备：公司将需要招聘新人才，以提高与数字和环境、社会和治理（ESG）转型相关的战略和业务能力。考虑到熟练劳动力的短缺，对人才的竞争将继续，可能会推动更多的“收购-雇佣”并购交易。这些交易有其自身的一系列成功和文化挑战。（4）网络安全：网络安全对于所有与数字和云转型相关的IM&A部门来说变得越来越重要。A&D部门尤其会受到技术发展和网络世界挑战的重大影响。报告预计寻求获得该领域能力的公司将推动并购活动。

## 重点行业趋势

### 1.工业制造

尽管宏观经济环境充满挑战，但工业制造业的交易活动在2023年应该会保持稳定。我们相信工业制造公司将利用并购来支持他们的关键战略重点，包括稳定和增强供应链的弹性，以及获取技术能力以推进他们的数字化转型。

报告预计，公司寻求剥离非核心资产以腾出空间用于再投资于更符合战略重点的领域的投资组合审查将会增加。这些资产的买家可能是中小型公司以及拥有强大资产负债表的PE投资组合公司，这些公司将战略性地或机会性地寻求扩展其平台和计划。

随着终端市场和客户越来越关注ESG举措，工业企业正在检查其ESG足迹并寻找可获取的产品和功能以帮助他们实现ESG目标。

## 2. 汽车

尽管宏观经济逆风，但汽车行业的交易撮合者仍然活跃，2023年看来将为并购带来大量机会。该行业向电动汽车的持续转型以及新技术和创新的出现继续创造了一个环境，CEO需要投资和转型他们的业务以在未来保持竞争力。

可以理解的是，由于供应方面的挑战和需求方面的不确定性增加，2023年交易开始时可能会更加谨慎。近几个月来，半导体短缺和COVID-19相关停工导致的生产中断所带来的供应链挑战有所缓解，但高能源价格和原材料获取仍然是首席执行官们的首要议程。报告预计并购活动将保持稳定，因为公司在近岸进行交易或拉近关键零部件的供应，并在其供应链中建立更大的弹性。我们还预计会有更多的跨行业并购——不仅在技术领域，而且汽车原始设备制造商正在购买或直接从用于电池生产的关键矿物的矿商那里购买产品。

未来更多数字化和软件驱动车辆的趋势将推动对新技术的进一步投资，尤其是计算机辅助软件工程（CA SE）资产。软件工程师的可用性将成为影响该行业数字化转型步伐的关键因素，人才将推动许多收购的战略依据。我们已经看到了不良并购的例子，在这些例子中，买家的介入不是为了潜在的商业模式，而是作为一种收购雇佣行为，以获得熟练的劳动力。

报告预计2023年将进行更多的投资组合审查，从而导致对关键能力的收购和选择性资产剥离，同时出售非核心资产有助于释放资本进行再投资。我们已经看到一些原始设备制造商削减了对自动驾驶和共享业务的投资，以专注于其核心业务。在资本更加紧张的环境中，这可能会进一步影响更具创新性的早期商业模式。

随着参与者竞相扩大规模并达到新的效率水平，零售子行业可能会进一步整合，尤其是在该行业高度分散的国家。

报告预计不良并购将增加——不仅在动力总成厂商之间，而且在所有类型的供应商之间，其中许多已经在应对非常困难的条件下，例如利润率下降、库存水平上升以及由此产生的营运资金问题。高需求不确定性和对宏观经济环境的担忧可能会加剧许多小企业所感受到的财务压力。另一方面，资产负债表强劲的企业将继续寻找好机会，并可能能够利用高度业务不确定性往往带来的较低估值。

## 3. 航空航天和国防

在商业航空子领域，随着全球旅行需求持续复苏和飞机生产订单增加，人们持谨慎乐观态度。报告预计公司将在2023年进行并购，以缓解挥之不去的供应链问题，例如组件可用性有限和生产能力紧张。商业领域的许多参与者正在加大内部研发力度，因为他们的目标是到2050年实现净零碳排放。报告预计，随着公司寻求获得所需的人才和技术，这将推动并购活动。

商业航空航天原始设备制造商正在寻求并购以确保供应商和生产安全，并为未来转变他们的业务。中小型供应商同时面临市场压力和流动性问题，这激发了双方的并购兴趣。

报告预计国防公司将通过采用收购关键能力和剥离非核心资产的战略进行较小规模的收购，专注于投资组合优化。美国、英国、欧盟和其他几个地区加强监管（通常基于国家安全考虑）可能会阻止更大规模的交易，并使国防交易集中在更多本地市场机会上。

报告预计会看到针对利基和技术的收购，以推动交易活动，例如无人机、自主系统、网络、空间、超音速和其他国防预算优先领域。报告预计乌克兰战争导致的国防开支增加不会对并购产生直接影响。不过，较长期国防预算预测的整体稳定性确实会影响投资者的信心，并将成为支持2023年稳定并购的积极因

素。

#### 4. 工程与建筑

E&C行业的并购可能会受到熟练劳动力短缺以及宏观经济因素的影响，给本已微薄的利润率带来进一步压力，并给投资者带来更大的不确定性。虽然住宅建筑可能在2023年继续面临更具挑战性的环境，但我们认为非住宅并购的前景更加稳定。

美国基础设施投资和就业法案、美国通货膨胀降低法案和欧盟的NextGenerationEU复苏计划等立法将大量资金分配给道路、桥梁、铁路和社会住房等基础设施项目，特别是那些可能带来额外税收优惠和资金，因为他们专注于向清洁能源的过渡。公共投资可能会成为非住宅建筑行业的引擎，并保持投资者的高兴趣。

报告预计ESG因素对公司和投资者都将变得越来越重要。由于贷方将ESG标准应用于为新建设项目提供资金，这将影响资金的成本和可用性。

企业参与者将继续收购，重点关注区域整合机会，以增加市场份额，实现成本协同效应，并获得技术能力或人才以实现业务转型。在资本更加受限的环境中，公司将重点放在其战略重点上，从而导致更多的投资组合审查和资产剥离。剥离某些非核心资产可以腾出资金重新投资于更高增长的领域。一些投资于建筑价值链的私募股权基金可能决定退出该行业，为资产负债表强劲的企业创造机会。

我们可能还会看到一些重组活动和陷入困境的并购活动，特别是那些受通货膨胀、利率上升或需求放缓导致投入成本上升影响严重的公司。