

抖音带货直播间人气不够怎么提升?怎么上人气?

产品名称	抖音带货直播间人气不够怎么提升?怎么上人气?
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

你在玩抖音直播的过程中，是不是也遇到了这个问题?那我们要如何快速提升直播间的人气呢?首先我们要了解影响抖音直播间人气的因素有哪些?

1、在线人数

就是观看你直播的实时在线人数和总观看人数。

2、互动量

互动量主要包括观众评论数、点赞数(双击)、礼物数(观众给你刷礼物的数量)、加入粉丝团的人数、点击直播间购物袋的人数、分享你直播间的人数等。

3、留存率
比如，有100个人进入你的直播间，有30个人留下来了，那么留存率就是30%。人气值越高推荐量越高，抖音就会把你的直播间推荐给更多的观众。

那我们要如何快速提升直播间在线人数?

1、通知粉丝

提前进行直播预告，直接简单的方法就是在个人简介里告诉粉丝直播的具体时间，吸引他们到时观看。

2、请求熟人
亲朋好友、同事、同学、家人，你能够找到的人，都拉到你的直播间来。让他们来帮忙增加你直播间的基础人气。

3、小号协助
小号是我们唯一能自己控制的直播间在线人数，可以较好的解决观众进来后没人在线和没人评论的尴尬。如果你是批量运营账号，或者本身就运营多个小号，可以把小号都挂上。

4、爆款视频

可以在开播前2个小时发布一条高质量的作品，加上豆荚推广，让自己的视频有一定的展现，用户看到我们的视频时会看到我们正在直播，右上角的头像外边有一个粉色的、动态的圈圈，能够吸引观看者点击进入我们的直播间。

如果我们的某条视频爆火了，也可以马上开直播，能快速吸引大量的人进入你的直播间，这是快速提升直播间在线人数有效的方法。

5、直播间封面
直播间的封面图要设计好、有很多观众会通过抖音的直播广场去看直播