

月流水过亿的消费全返模式，广告电商模式如何做到？

产品名称	月流水过亿的消费全返模式，广告电商模式如何做到？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

现在我们这个有一个客户在贵州那边做了一个非常好的一个消费全返的模式，用户只要在平台进行消费，平台就赠送用户等额的积分，用户再通过观看平台对接的广告任务，来把积分进行变现。

模式是一个简单的模式，但是实际运用起来可以造就月流水过亿的一个平台，我们这个打算上市的贵州客户就是一个典型的案例。

广告电商模式是一个非常简单的模式，只要用户消费就送等额的积分，再观看广告任务把积分进行变现，只要一直持续用不了多长的时间，用户就可以做到消费全返。

因为广告电商模式的简单，用户接受的程度比较其他模式而言还是很大的，因为现在很多刷广告返红包的平台，那小编先说说目前刷广告类型的APP大致分为三种类型：

第一种类型，各种极速版APP，这种类型的APP能分给到用户的广告

收益非常低，一个月下来往往只有几块十几块的收益。

第二种类型，打着电商旗号的刷广告平台，这种类型的平台一般就是让用户每天刷几十个上百个广告，以此从广告主那边获得高额的广告收益，再时不时再买一点产品出去。而缺点是用户很容易出现观看广告的疲劳感，到了中后期平台会造成用户的大量流失。

而第三种类型就是广告电商模式，以观看广告所带来的流量来带动产品的销量，但用户购买产品之后可以通过平台赠送的积分来让广告产生更高的点击量，实现共赢的效果。

当然一个模式对于平台来说很重要，但是做宣传做推广的市场团队更加重要，现在我们来分析广告电商的市场团队分润这块。

假设：

用户A在平台消费了4000块，然后平台送给用户A4000个积分，用户A今天通过观看广告把积分变现了1%，也就是40块，那么用户A还剩余3960个积分。

而市场团队分润这块就是由平台参照这个40块进行额外发放的，比如说直推拿30%，团队拿20%。那用户A完成广告任务之后，用户A的直推者从平台额外拿12块，用户A的所属团队从平台额外拿8块。

这样的市场团队分润，不仅可以加深用户与市场团队之间的联系，还可以在线上其他模式或者活动的时候快速进行宣传。

当然这些还不是广告电商模式最重要的部分，广告电商最重要的部分在于这个模式可以和其他模式进行组合使用，打造一个新的模式。

需要了解更多广告电商等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，

可以留联系方式私信小编

#广告电商模式#

#消费全返#

#电商#

#社交电商模式#

#微三云#