

2023拼多多无货源代运营，专业一对一托管，没效果退还费用

| | |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 2023拼多多无货源代运营，专业一对一托管，没效果退还费用 |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司 |
| 价格 | 2980.00/套 |
| 规格参数 | 拼多多无货源:拼多多代运营 拼多多店群:专业托管 |
| 公司地址 | 河南省新乡市 |
| 联系电话 | 17630226817 17630226817 |

产品详情

团队布局方向：所以能在2023年继续深耕电商赛道的，能继续发力布局未来的，我想大家都更加清晰的明白，长期主义是稳健的一条路。所以年后我们一直在做精细化付费玩法和精细化铺货玩法，一种付费做精细化选品，一种自然流做精细化量产，两条路都可以走的长远。

目前平台情况：并且目前平台有很大的机会，因为上一年的市场波动与环境的影响，导致目前平台的同行少之又少，稳定的采集，上货，出单工作都有一定的难度，但是目前对于我们团队来说，这些都已经打通，并且在年后上的新店铺，目前都朝着预期的目标发展，可以说这套方案，上货就有单，出单就赚钱，而且可持续可持久的。

但是我们能解决的，未必你能解决，特别是一些新手朋友，我能明显感觉到，大家对收益的渴望，但是对过程的不确定。

对大家这种迷茫我很理解，

可能你身边没有做这个项目赚钱的..

可能你看到别人赚了很多但是不知道怎么操作..

可能你相信项目非常好但是就是怕自己坐不起来...

可能你相信自己能做起来但又怕后续更新玩法和规则你被抛弃...

所以经过我们的测试以及关注大家的需求，在3月份我们开始推出一种新的合伙人托管模式，这种模式从根本上来解决这些困扰，同时让大家的落地性更强。

再介绍之前先让大家看一组店铺收益，这些店铺都是自然流精细化玩法的店铺（收益仅供展示，无其他意义）

Ok 看到这些收益，你可能特别的惊讶，特别的怀疑，特别的想拿到，但是我想说，这些收益和你目前没有任何关系，因为这也是经过沉淀，经过多少付出才得到的。没有不赚钱的项目，只有拿不到结果的人。

所以如果你真的想，一定要学会行动。

所谓的托管就是我们来帮你做，包括数据的分析、数据的上传、数据的优化、到店铺出单这些流程，由我们团队来帮你托管操作，而你只需要听话，按照我们每一步的流程去做基础的，标准化的工作即可。

这样我们就能让项目的落地性大大的提高，终达到我们共赢的状态。

也从根本上解决了你的那些痛点，怕学不会，怕操作难度大，怕店铺没效果，怕后续更新不知道怎么玩。同时也极大的降低了你的成本，因为目前市场上的数据分析，数据上传成本非常的高，你自己全程操作10个店可能就要3000-5000的起店成本。

所以这个合作模式是从多方面的优选择，也是适合新手朋友的一种方式。

看到这里，是不是已经迫不及待的想知道，怎么合作？有哪些方式？下面我具体分享下：

目前我们的托管模式分为两种：

普通学员 和 合伙人学员，先讲普通学员模式：

普通学员：

5个店一组，只需普通学员门槛

个人店，普通企业店均可

新店即可

采集 上货 运营公司来操作，你只需要售前，售后客服，前期选一波品即可！

这个方式只是为了一些没有资金，并且兼职为主的小白用户，每个月的名额会很少，也是助力大家去做项目赚钱的想法，降低了进场的门槛，但是这个模式我们没有保底，托管运营一次，后续如果二次运营或者增加店铺以当时的收费标准为准。

第二种合伙人学员模式：

线下/线上 合伙人版本：

10个店一组，1个店1000服务费

单月收益低于一万的不抽层，超出部分抽取30%，共赢模式（公司持续跟踪服务）

这个方式是我们主流会去长期合作的一种，以全职的或者小工作室想前期孵化一些店铺为主的方向，每个月也是有固定的名额，而且目前每个人多十个店的机会，这个模式我们会有的保底，也就是三个月如果拿不到学费一样的毛利，我们会退还差价，当然目前这种风险我认为只存在于市场的大变化，这种不可控的情况下，而且为了让大家更持久的合作，在你单月店均收益达到一千以上的部分我们会抽取30%的分润，这个模式你可以线下来公司陪跑落地一直跟着做，也可以线上在家全职做，但是确保全职，否则我们是不保底的。因为任何项目执行力决定了结果。