

面对市场大/品牌的挤压！小品牌如何打造属于自己的专属市场？共享购给你解答

产品名称	面对市场大/品牌的挤压！小品牌如何打造属于自己的专属市场？共享购给你解答
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

大/品牌行业经过数年的发展，经历了从小到大的成长和发展。行业发展更快，竞争越来越激烈。重复建设和价格竞争的恶性竞争频繁上演。

品牌之间的竞争格局已经非常清晰，大/品牌以大渠道为主流市场，小品牌以小渠道为小市场，无名品牌只是在打游击战作为边缘市场。

中小企业被挤出主流市场和渠道，生存形势十分严峻。中小品牌如何打造自己的蓝海市场，建立竞争优势，面对大/品牌和优势品牌的双重挤压，如何生存成为重要命题。

企业应该如何选择适合自己发展的道路？条条大路通成功，但条条大路通失败。中小品牌面临的是成功之路还是失败之路？你需要做出自己的判断，然后选择借助一些营销手段。比如——共享购

共享购的商城体系中，产生的分销都是用于平台里的虚拟资产来运行的，用户与商家之间的流水不会通过平台，从而不会对平台造成流水太大的风险。平台与商家给予用户的让利不会太大，不会产生任何泡沫。

共享购方式的六大优点，

一、添加无门槛，防止收人头费，社传营销推广很容易。

二、客户每月消费额度不分，每月九笔订单信息，自营商城买东西充值话费、缴电费，淘宝旗舰店买东西都算是很容易合格。

三、工作牌方式，左右互帮互助，有益于平稳团队介绍。

四、循环系统上级领导直推，奖赏灵便，防止传销组织移位。

五、地区订单信息盈利打造出管道收益，按地区订单信息详细地址计算利息，分散化下销售业绩挂钩，防止散下销售业绩计薪奖赏社传。

六、方式好营销推广，精英团队拷贝很容易，两三句就可讲明白新项目，不用非常复杂的方式介绍和运算演试。

想了解更多，可以联系我，我免费给大家，提供完整的方案。