

电销分销APP系统开发解决方案

产品名称	电销分销APP系统开发解决方案
公司名称	广州网探科技有限公司
价格	99.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉山新路街自编24号2栋二单元二楼A91
联系电话	13539960231

产品详情

分销管理方案：帮助企业打造更优质的口碑，提升企业品牌影响力。平台以客户需求为中心，通过各种营销活动帮助企业实现客户裂变和销量增长，让企业集中管理分销体系的销售政策，并依据销售区域划分、经销商级次、营销目标以达成对渠道和市场营销的集中式管理。一盘棋式的渠道网络管理方式，保证销售政策的渠道一体化管理，主要体现在以下几个方面：1、自动分配分销员：根据渠道、经销商、业务员、分支机构、销售区域、事业部下销售指标和接收销售计划，按此销售计划考核相关业务单元；2、价格控制：价格在每一级经销商、每一个时间段内，都按一定的规则来制订并执行，价格的有效控制，是防止窜货的有效手段；3、检测：系统一旦发生窜货，可以根据商品本身的标识或属性，在系统中里面提供有效的全局通路检测，知出货物销售的出口；4、促销&费用：按照区域的市场情况，针对对手和季节性变化，系统支持定义复杂的促销模式，并根据促销模式或销售实际需要，制订费用的使用计划；5、佣金奖励：分销核心在于分享，可以通过分享商品、推荐朋友或分享活动等形式赚取佣金，然后邀请更多人获得佣金。

一个人可以推荐*多3个人。如果有3个以上的人成为你的分销商，那么你将获得更高的佣金奖励。6、分销是一款功能齐全的分销管理软件，集会员管理、权限管理等为一体，轻松实现分销流程。可以在系统这面，你可以完成订单创建、订单结算、发货到户等流程。基于全局物流管理方案如下：任何商品是在公司或分支机构的仓库里，还是在渠道经销商的仓库里，甚至在销售终端如士多店、专业柜台，集中式的系统平台，都将监控所有这些商品的渠道存量。渠道存货的监控，对制订营销策略及生产采购决策都具有重要性；集中式渠道管理方案：经销商管理构成了渠道管理的核心内容，整合渠道经销商的销售关系、协作关系，上升到战略合作关系，统一、稳定的经销商政策及执行方式是避免渠道冲突的关键。市场分析方案：提供针对销售计划执行情况、促销计划、费用和物流，进行全面的、分类式的决策数据分析，1、自动分配分销员2、分销商随时分享商品3、自动统计分销员销售业绩

4、客户订单集中处理，方便管理5、库存共享，减少资金压力
6、支持快速建店、分销商品等功能，快速组建自己的分销团队