

## 运营电商\*难的一个环节就是获取流量，流量是平台运营的根本

产品名称	运营电商*难的一个环节就是获取流量，流量是平台运营的根本
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

其实电商的发展道路还是一路坎坷的，从\*开始的被人质疑到现在的争先恐后，其实随着时间的慢慢推移，大家也都发现了，电商无论是什么行业其实都还是可以的，尽管现在社交电商已经有渐渐超过传统电商的发展了，但终归它还是属于电商的一份子，我们不得不承认。

电商在当下、在未来都还是有市场的。

让我们把视线放到现在，其实运营电商\*难的一个环节就是获取流量，流量是平台运营的根本，那么如何才能能够获得流量来正常运营我们的电商平台就变的非常重要了。

其实很多人在\*开始，手里没有产品，没有相关资源，就想要去运营一个属于自己的电商平台，想必是很

难的，但是有这样一款电商商业模式，能够帮助企业、个人真正获得运营成功平台的一个机会！

分享购商业模式，能够将主流消费平台全部整合在自己的平台当中某宝、某猫、某东、某多多，以及充话费、电费、油卡等等，都是可以享受到相对应的折扣，与此同时运营方还会返还佣金给到平台，平台再通过推荐关系，将佣金按照先来后道的顺序来分配给到每一位用户手中。

互联网瞬息万变，需要设计一套合理合规，并且合法的商业模式，是至关重要的，这套模式就是采用的公排机制+五五滑落+九层会员机制+滚动收益。

其实主要就是通过两种形式：

- 1、通过用户社交互动促进消费；
- 2、根据利益激励机制从而去促进个人分享商品链接推广产品。

那么当用户想要从中获得收益，就需要先成为平台的会员达成两个条件：

- 1、推荐五个用户进入平台；

## 2、每月消费超过九笔；

其实\*开始的推荐人数非常容易完成，平台当中注册并不需要交费用也没有任何的变相收费，但是为了保证整个平台能够正常的运营下去，能够有新鲜血液不断涌入于是提出这点要求，而第二点，每月消费九次，其实这点也不是难事，每一个月总会是需要平台当中去购置一些需要的生活用品、食物、自己所需的一些商品，通过分享购该在哪里消费就在哪里消费，\*后还是一样的在平台当中去下单，而且在分享购当中购物\*后还能够有奖励返利给到自己，何乐而不为呢？

分享购通过这样的逻辑不仅仅可以给到用户\*大程度上的优惠，还能够提高商家的销售额，用户同时也是在无形当中给到商家吸引流量，对于主流平台来讲也是增加了定流量，可以说是三方共赢的局面。

如需软件开发、模式设计、相关案例、详细资料可后台私信获取。