

# sun泰山众筹开发4.0系统行业app软件案例定制现成案例

产品名称	sun泰山众筹开发4.0系统行业app软件案例定制现成案例
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

泰山众筹系统开发解析泰山众筹系统逻辑开发,泰山众筹系统源码开发方案,公司目前已经为大中小型企业提供了一站式的APP开发服务,励志为企业品牌打造和提升、以及开发,区块和数字化,信息化软件系统等,为客户提供一站式解决方案和完整的营销解决方案。励志为企业品牌打造和提升、以及开发,区块和数字化,信息化软件系统等,为客户提供一站式解决方案和完整的营销解决方案。河南漫云科技有限公司成立于2019年,是一家以“践行工匠精神,用心服务客户”为使命,是一种以卖货为主的一种电商商业模式。在如今社交电商当中大多都是以引流、打开入口为主,但都需要解决一个问题——泡沫以及可持续性的问题。一个模式他再泰山,拓客引流再快,无法满足这两点是无法成为一个合格的商业模式的。而1不仅仅满足了可持续性,也解决了泡沫问题做到了真正的无泡沫模式。

其实对于这种模式的流程是非常简单的,就是在平台方发起众筹活动,用户利用购买商品所发放的购物来参与活动,众筹按照满四期出一期的活动进行,众筹成功用户得出期奖励,众筹失败则当期退还后三期退还70%剩下30%以其他形式发放。

对于泰山而言,一共就十七个字可以说明:四进一出、倍利复增、爆仓重生、非本金入局。四进一出:这是指当众筹活动进行到第四期的时候,山期的众筹用户将会出期并且获得出期奖励,当进行到第五期的时候,第二期的众筹用户将会出期并且获得出期奖励,以此类推直到众筹活动结束或失败。

倍利复增:这里是指每完成一起众筹活动的时候,每一期的众筹都会增长30%,例如山期需要10000的购物,第二期需要13000购物,第三期需要1690购物以此类推。爆仓重生:这里可以将爆仓与重生拆分理解,爆仓指在倍利复增达到一个峰值的时候众筹将会爆仓,重生则为在活动内,无法完成众筹,则会众筹失败同时,平台自动开始以山期继续开始众筹。非本金入局:以产品销售货物的时候,不适用本金入局,只需要购买商品平台赠送购物的形式,商品与众筹绑定,商品入局,用户即可免费获得商品,还能够参与众筹赚钱。对于以前的泰山而言,无法与、线下商店等等一系列的应用功能结合,但我们后续也有这超级APP生态系统,不仅仅可以将现有的IM社交功能、短功能、新闻功能、多平台入住、生活服务、线下异业联盟等为一体,强强联合。提供供应商入住,只需缴纳保证金即可把众筹模式真正做到营销引流,所有供应商借助平台快速卖货,平台商品得到增加,用户满意度随着大大提升。流程很简单,但细节很重要。在此模式当中,各种规则需要非常严格且稳定,首先在购物与商品之间的比例要设置好,不然就会出现平台亏空或吸引力不够导致用户不感兴趣。后续的增长比例则是需要固定的增长比例简称“倍利复增”,在这种比例增长情况下每一期的上涨幅度,都是

上一期众筹金额的倍利复增金额，让整个模式可持续性更强。在众筹失败时，可直接进行爆仓重生止损，不仅仅让上一轮泡沫不累计，也便于消除之后重新再次重开活动。趋向中心化，采用了分布式数字资产记账形式，让企业资产数字化，接企业内外资源，且为企业发展、品牌塑造带来更多支撑，利用数字经济的模式为企业发展赋能。并且能够有效解决产品销量的问题，就像后期当平台流量做大之后也可以再进行一系列其他的赋能服务，还能解决前期增加用户对平台的黏性，也通过用户推荐新用户能够得到相对应的奖励来进行，以此完成用户主动裂变的效果。当然在您本身就在做产品流量的基础上来讲会更加具有优势，不仅仅能加快整体平台流速，还能进一步坐上通向线上的直通车。对于会员制度而言，当成为平台会员之后，即可开通专属于自己的二维码便于邀请新用户进入，并获得奖励。一款以卖货为主的电商商业模式。解决产品销量、避免资金问题、无压力、无泡沫、无门槛、可持续性，对于用来线下转线上的老板而言，也对于那些想进入社交电商的小伙伴而言，这将是一次把握机会的时机。做产品的提高产品销量，走流量地提高流量加快流量引入，想开多家分店的也可以用此模式快速拓展。