

# 快手小店怎么上架保健品食品类目？如何开通快分销保健品菌菇类？

产品名称	快手小店怎么上架保健品食品类目？如何开通快分销保健品菌菇类？
公司名称	河南抖好运文化传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	微信加 junze86咨询 洛阳市洛龙区洛宜路与经五路交叉口东宇大厦1幢6层613室
联系电话	18537987525 15838876115

## 产品详情

快手小店怎么上架保健品食品类目？如何开通快分销保健品菌菇类？

保健品是一个十分宽泛的词，它的种类是有很多种的，例如蛋白粉，海洋提取物，菌，菇，酵素等等多种对人体有一定作用的产品，它可以做成糖果也可以做成饮品药片等等多种形式，反正能摄入到身体里的各种形态都是有的。目前这种注重健康社会对于保健品的前景是十分不错的，商家也是纷纷投入了保健品的行列。

讲讲大环境下的电商保健品的销售模式。大致可以分成两种是自己带货在自己的小店中进行带货售卖和第二种您是货源让其他的达人和主播帮您带货售卖两种形式。抖好运

分别来讲一下两者的优势和劣势

自己带货：

优势：价格方面可以由您自己决定，可以相对高一些，利润肯定可以做到大化

劣势：商品曝光率低（您自己的直播间，曝光率只有直播间人数）。主播和达人更懂这些直播技巧更能营造直播氛围更好带产品您经验和人气相对来说肯定略逊色一筹的。

分销带货

优势：商品曝光率提升主播和达人更懂这些直播技巧更能营造直播氛围更好带产品，销路增多不愁卖。不需要您自己售卖，只负责上品就好，省时省力更省心。

劣势：达人主播赚取佣金，成本会增加。分销达人会知道底价，直播间做福利活动时可能价格不固定

两种各有利弊，简单来说就是保守和不保守的区分，但是后者相对于电商和生意场上来说是更适合的，所以分销保健品类目是一个很好的商机。

怎么开通快手保健品快分销呢？

- 1.限于旗舰店/专卖店/专卖店旗舰店，并完全提交店铺相关资质
- 2.具有良好创新能力的新品牌
- 3.快手渠道店铺月销售额超过500万(平台风控后)GMV为准)
- 4.质量退款率、业务责任纠纷率、及时发货率等指标符合平台规则
- 5.申请人账号属于食品行业
- 6.通过自播渠道进入后，后续月月销售额必须在500万以上。如果达不到，可以关闭快手好东西联盟的权限。

目前进入快手保健品的可行方式只有两种：一是官方主动邀请，品牌；二是通过平台小二找到开店权限  
资质不够或者资质不达标的商家可以

因为抖好运的，电商大佬谁牛逼？一鸣以下找抖好运

，一鸣以上一换一，抖好运

帮您答疑解惑，帮您解决

好了，先分享到这，我们公司主做抖快视频号各大电商平台全系业务，从蓝V企业号搭建，到抖快小店入驻，精选联盟，快分销，以及抖快小店特殊类目报白：包括珠宝玉石，黄金翡翠，陶瓷紫砂建盏茶具，文玩手串，木器瓷器铜器古玩，奇石摆件，书法字画，酒水，内衣，二手数码，滋补，钱币，水果生鲜，等定向邀约类目报白，小店体验分口碑提升，零粉橱窗，执照代办，蓝v改名，小店改名，蝉妈妈会员，教育类目icp备案，学浪计划等，账号解封等，抖快全系业务都在做。

想了解更多详情，欢迎朋友们致电联系或看主页号码直接搜索vx添加就可找到我。

顺祝商祺！