

# 创业是否成功？这几个因素很重要！如果通过链动的商业模式，为企业赋能！！！！

产品名称	创业是否成功？这几个因素很重要！如果通过链动的商业模式，为企业赋能！！！！
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

## 产品详情

上个星期跟朋友一起打高尔夫，他和调侃现在生意做不下去。他是我身旁算得上是自主创业很成功的案例，他这个公司，曾经也得到过两次大一点的股权融资，至少全是上百万，大一点的上千万。

咱们就共同讨论了这种情况，醉终两人一直认为有些时候负债累累，或是新产品难卖，并不是企业自身的难题，并不是商品本不足好一点的缘故，归根究底是没有一足够的销售市场作为支撑难题。

新一期郭取得成功就对于这个问题给大家分享一下体会心得。

### 1. 市场需求能否支撑点

在我看起来，无论在北上广，还是二三线城市自主创业都不重要了。醉重要的是你选择了的创业好项目，是否存在足够的销售市场去支撑点你新项目？

市场需求不可以作为支撑新项目得话，即便你占市场份额的百分百，你可能还挣不了是多少。反倒有一些行业内的中小型的公司，假如占据市场份额的一小部分，估计都几十个亿、上百个亿。市场需求决定了你的创业好项目天花板。

因此对于大家一般创业者而言，要尽量的挑选携带方便的行业，销售市场越多，自主创业成功的几率就越大。这也是成功的基础。

### 2. 是否具有多元化

我们在选择大空间销售市场的前提下，则意味着同行业会多一些，竞争能力也会非常大。那我们怎样才能在携带方便的市场中出类拔萃呢？

那么就需要思索你创业好项目或是新产品，和同行业对比是否具有多元化？

好多人多个性化的理解就是有问题，感觉只需换一个外包装拿出来就叫做多元化；要么就是自身做的项目商品是毒一无二的，市场中并没有便是多元化。

对于普通人来说，这一多元化一定都是基于市场前提下，作出你真正的多元化。在这样一个市场前提下，火爆当中找瀚海，才是真正多元化。

在这样一个层级下，人无我有，人有我优，和更强比不上不一样，反过来你比较容易作出多元化，你才会具有真正意义上的竞争能力。

海底捞火锅为什么可以在诸多火锅加盟品牌中保证现今经营规模？由于海底捞火锅与其他的火锅加盟品牌不一样，别的品牌更重视味儿，而海底捞火锅更为侧重于服务项目，作出了多元化，这才可以海底捞火锅还可以在几年的时间里发展壮大。

这也是第二点确定取得成功的本质问题。

### 3. 是否具有高回购率

你创业好项目或者产品是否具有高回购率属性很重要！

假如自己的产品顾客一年只在你这交易一次，乃至很多用户都不用，即便看起来盈利非常大，但你赚不了多少，由于自己的产品回购率非常低。

一个包子店的价格很低，可是回购率非常高啊，即便盈利比较低，但是回购率高，即便是开一个包子店也能赚钱。

三年不开张，开张吃三年，吃完上顿想下一顿，你挣钱也很难，这一存货周转率、高回购率这也是确定取得成功的本质问题，醉重要的第三个点。

### 4. 是否具有可持续的收益

有时看一个新项目或者产品能不能不断带给我们赢利，不一定要依靠资产。资产虽然至关重要，但更重要一个好的商业模式。一个好的适宜商业模式，可以为你持续不断的创造和产生盈利，这也是关键。

在现在的市场中，你想要或是想象不到的商品一应俱全，已经不是那借助产品自身就能发展壮大的年代了，美酒也害怕酒香不怕巷了。

现如今就是看总流量，流量至上的年代，这是很多创业人头痛的问题，并没有顾客，或者说没流量。

自己的产品或是新项目，包括你的商业模式，是否具有可持续的收益。一套商业运营模式，是不是能让人持续的在市场中，给你得到真真正正的收益，这才是真正关键。

现如今许多电商大佬主要是靠玩商业运营模式做起来，在其中醉具代表性的估计就是“拼多多平台”了，几年的时间里边就成为基本上所有人都知道的买东西电子商务平台。我们先不说它遭受大部分的人调侃，但是没办法否定是指的确很出色。

拼多多的取得成功在小编看来主要有两个。帝一，里边的产品报价比较低，直接将电商行业的餐桌掀了，也让大家看清楚了里边的收益有多高，其实对于我们大多数人来说其实是一个好事儿，大伙儿能省一大笔钱。

第二，便是其背后的方式——拼单，这一借助社交裂变，运用商业运营模式，让顾客积极共享散播帮店家做广告宣传。根据产品拼单连接在多个社群散播，不仅将产品卖了，还提高了服务平台名气店家几

乎不需要投入成本费，而且还能短时间快速实现吸引顾客。

这儿郭取得成功为大家介绍一个商业运营模式，十分适合创业或是新产品运作，可以实现快速的裂变式，获取流量与用户。

链动2 1方式逻辑性分析

例如用户使用在商城系统交易499豪礼变成委托代理人真实身份，再通过强烈推荐别人领取奖励，而且创立团队裂变。

真实身份：代理商（在购物商城选购豪礼变成委托代理人）

老总（强烈推荐两人变成代理商）

奖赏：1.直推奖100元；2.见点奖200；3.同级奖盈利10%；

逻辑性：去二留一，离开留才

当一个代理推荐两个人变成老总，那样帝一，二条线奉献给上级领导，自身留有第三及其后边细线。

例如客户在商城系统选购499星期变成代理商真实身份，在推荐一个客户变成代理商后获得100的直推奖赏，当分享了2个代理商后升级成老总真实身份。此刻客户分享了第三个代理商后，可以获得100的直推奖及其200的见点奖，就已回本了，介绍的代理商越大奖赏越大。

这种模式醉大的优势在于简单高效，并没有这么复杂，而且奖赏特惠丰富，在初期非常容易吸引住裂变拉新，短时间具有迅速带货的实际效果。

以上就是关于郭取得成功需要推荐给大家的心得体会了，祝福各位可以越来越强，越做越好！