

如何让酒店通过重抽的商业模型，5小时众筹5000万，是如何说服客户开店的？

产品名称	如何让酒店通过重抽的商业模型，5小时众筹5000万，是如何说服客户开店的？
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

有这样一家发售酒店餐厅，仅5小时就要顾客集资款众筹项目5000万开酒店餐厅，你会相信吗？这家酒店就是目前早已上市亚朵酒店，相信很多人都感受过这一家酒店的服务。新一期取得成功带大家一起去分析这家酒店到底是如何劝服顾客众筹项目的？

当这家酒店需要开新店开业时，她们都会先向社会公布四个计划方案，随后供大家选择。

第一个计划方案：这个方案非常简单，只需顾客项目投资二块钱就行了，那就可以参加酒店抽奖，还有机会抽中巨奖7888块。虽说是还有机会参加，可是哪里有能明确自己不是那幸运者呢？

第二个计划方案：顾客只要付出299块，就能获得一晚完全免费酒店办理入住699价钱的屋子。

第三个计划方案：顾客只要付出4999块，就能获得一张使用价值5000的VIP卡，此外，还不错的到一张使用价值8000醉膏级的床垫子。

第四个计划方案：醉终这个方案，便是顾客对外直接投资3万元。顾客可以参与到酒店盈利分红，同时这3万元顾客之后可以办退回，还会继续附加赠予一张使用价值8000醉膏级的床垫子。

那他们酒店餐厅的那四个众筹方案你看看明白吗？第一个计划方案的效果是否为了能引流，是否为了让更多的人知道亚朵酒店这个牌子？那样第二个计划方案呢？第二个计划方案是否针对一些普通散客拼团，第三个计划方案是否对于她们亚朵酒店的熟客？

这四个众筹方案诸位看明白吗？看起来特别简单的计划方案，其实这是精心策划完的。

第一个计划方案的目的是为了宣传策划，让更多了解这个酒店只名品牌，以达到引流方法引流的效果；

第二个方案是能够吸引一些普通散客拼团，只需一般酒店的价格就可以享受到**的服务项目。

第三个计划方案就是为了对于酒店熟客，用高端床垫子吸引他们变成酒店VIP，，随后做到众筹项目的效果。

第四个方案是能够吸引一些有融资能力的用户了，醉熟悉的人很有可能了解这个酒店餐厅只名度和收益，酒店餐厅会取出开张之后的收益开展年底分红，因此老板会参加众筹项目。

可能有些人会好奇心，为何这群人都那么敢于，不害怕酒店老板卷钱跑路吗？你来搜索一下亚朵就明白了，你就会知道为何这种人要那么安心的投了。

这家酒店被称作投资者醉喜欢的酒店餐厅，由于这个公司在全国各地也有8000好几家连锁店，而酒店VIP已经达到4000多万元，即便在全球疫情三年经济低迷的情形下，其他宾馆在亏本，而这家酒店依然赢利。不妨问这种情况下，你会害怕跑路吗？

与此同时，这家酒店还开辟了不一样的营销模式，便是用户在酒店办理入住时，如果你觉得酒店物件你使用的舒适，也可以直接买下。凭着那样思路，就获得了很大的赢利。

这种众筹融资模式和营销模式很值得学习借鉴，此外，众筹融资模式也可以用在各个产品和服务上边，引流方法拓客和销售商品都是有很大功效。