

# 流量时代为什么要转变思路、打造自己的平台模式流量

产品名称	流量时代为什么要转变思路、打造自己的平台模式流量
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

实体店是如何不堪，有一点可以肯定，作为一种古老商业模式的存在，实体店不会消亡。面对当前的困境，实体店必须有一段转型期，必须要完成自己的转型升级，在服务模式、经营方式、产品选择、成本利润等方面，要形成自己独特的优势，这样才是生存之道。为什么一些老牌市场经济体。各大商场，实体店受到电商的冲击都比较小呢？这里面肯定有它的道理。

现在一些实体店主，对于店铺的互联网转型，有一种天然的抵触心理，这肯定是方向的错误。在互联网经济时期，实体店有自身优势，如果能完成实体店与互联网的有效结合，开拓创新。在发挥自身优势的基础上，把互联网当成一种工具使用，吸纳互联网拓客模式，提升经营者流量思维，把互联网的一些有效的获客方式模式，应用到实体店的经营中，

私域流量池就是一个很好的解决办法，通过不断的接触用户，建立用户之间的信任。而随着时间的推移，品牌的良好口碑也会越来越好。“私域流量”完全属于商家，规则是由商家自己制定的，用户一旦沉淀下来，随时都能接触到，在后续运营过程中，用户的积极性会不断增强，通过用户裂变来吸引流量和口碑，商家就能以更低的成本吸引更多的流量。今天为大家带来了实体企业案例用得\*多的模式，链动2+1.

模式设置的运营方式：有两个身份：老板、代理。用户购买线上商城的礼包就可以成为代理，成为代理后，邀请两个人购买的礼包成为代理，就可以晋升为老板，同时把这两个新代理留给自己的上级，我们要脱离上级出来自己带团队，相当于我们拿两个人去顶替自己走后的空位，以一换二。成为老板后要有一种永无止境的发展自己的团队。推荐的下线越多，活跃度越高，那么收益越多。这就是2+1这个模式的核心

变成老板以后可以享受到平台的各种机制，比如直接奖励、见点奖、平级奖、奖金奖等等，如果你的下属成为了老板，那么你的两个代理人，就会自动加入到你的团队中，并获得他们成为老板过后带给您的平级奖。2+1模式的优势让你的团队积极发展，无限扩大

建议对应的产品再利润是80%以下，比如零食、护肤品、酒类、水果类、套餐类、百货、玩具、衣物、饮品，等等。声明：本文只作案例分享，不存在推广营销

本文任意分享，码子不易，如需完善解决方案，可留言评论

举报/反馈