

如何利用链动2 + 1模式，半个月销售额过亿？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 如何利用链动2 + 1模式，半个月销售额过亿？ |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室 |
| 联系电话 | 14776427336 14776427336 |

产品详情

当今社会产品盛行，说真的已不再是“酒香不怕巷子深”的时代了，传统电商全是在运营推广产品，砸钱打广告，直通车，软文推广，但做品牌电商或者私域流量，除了运营推广产品，还要运营推广用户，招商加盟，裂变团队。

今天我们来说说他为什么成功率会，这个可能大家都知道棋盘一个新项目能否成功，重点是解决终端用户的卖货问题，让你的用户主动去推荐用户，二加一联动模式，就是在之前洞箫这个问题更进一步的优化，我们今天。来看一看二狭义联动无限循环系统制度模式的操作。一个新的用户进入商城，他在商城会员区任意购买一个商品，它就可以成为商城的代理，如果他后面推荐两个人，除了可以赚取佣金，还可以成为商城的合伙人，那成为商城合伙人有什么好处呢？

第一个，你推荐的佣金变得更多，同时你还可以开辟一个自己的独立团队市场。这里就是这套二加一联动无限循环系统商业模式的核心关键所在。在你成为他们家商城合伙人之前，你就从之前的上级团队跳了出来，独立开发市场。因为你之前推荐了两个人，需要留给你的上司，意思就是每一个商城的合伙人想要独立团队开辟市场的时候，都

需要为他的上级留两个推荐人，这样你才能重新开辟你的新市场。一样的道理，你下面的代理想要升级成为商城合伙人的时候，同样也会给你留下两个人，这样你的团队就能实现自动化的无限循环裂变，你下面每一个人想要独立开发市场。你都可以拿到一个推荐奖，同时得到两位待遇，从而形成自动化的无限循环裂变。

联动2+1商业模式助力企业快速起盘

链动2+1主要是建立团队模式，同时快速提升销量。是目前成员中速度*快的裂变模式。链动2+1模式合理合规，同时公司的利润分享机制也在激励着用户，让用户在享受购物折扣的同时，也能促进并获得可观收益。

联动是个非常简单的模式，但这个模式规避了传统分销那种“推销属性，让员工、代理、客户都可以自主地进行转化，从而获得更多的利益。首先，店铺还可以运用更多的后台的特性，为两种不同级别的商品制定更多的功能，从而使其自身更加充实。