

三分钟带你了解一个模式——「异业联盟」

产品名称	三分钟带你了解一个模式——「异业联盟」
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

商业模式是平台必不可少的营销工具；

良好的商业模式离不开合理激励用户的利润分配机制，让消费者不仅可以享受优惠购物，还有机会获得额外的利润。只有合理地分配利润，用户才会跟随平台前进，因为只有当用户有获取利润的机会时，平台才能继续获取收益，这是我自己一个真实客户故事

今天要分享的何老板，一家早餐店没有发传单，而是把整条街的顾客都带到了自己的店里。接下来，微三云贺龙将详细为您介绍何老板是如何做到的。

这家早餐店是一位姓何的老板开的。它位于一条社区商业街上。位置还可以，人流也不错。这条街上*初

有三四家同类型的早餐店，每家的生意各自都不错，收入基本上可以平均分配。

何老板为了解决客流不足的问题，做了一场排水活动，把整条街的顾客都吸引到他的早餐店，一下子就打败了其他几家店，解决了人流不足的问题。

何老板首先拒绝了，做了一批价值10元的早餐卡，卡直接有10元的金额，然后他直接把这些卡免费赠送给同一条街上的一家生意不错的超市，然后让超市以回馈顾客的名义免费赠送给来超市消费的顾客。顾客需要至少消费50元才能获得这张早餐卡。

对于客户来说，这张卡非常有价值，可以用于在超市消费，且没有任何附加条件，可以直接使用。

那十块钱几乎可以吃两顿早餐，即使特别能吃，一次也够了。95%的顾客选择在超市花50多元，然后拿到这张10元的早餐卡。超市也通过这种方式将客流持续到自己的店铺，既不花一分钱就增加了客户数量，又轻松增加了营业额。超市老板能接受这样的合作吗？

当顾客拿着早餐卡来到何老板的店，只要消费不超过10元，就可以免费享用，超出的部分则需要补足差额

当顾客卡上的金额即将用完时，店员会及时提醒他，顾客你好。大量即将用完。为了感谢您对我们店的

认可和支持，我们店现在只要您充值50元，就会给您一个价值49元的蛋糕。这时，顾客至少在这家店吃过一次，对这家店也有一个大致的评价，因为店里的口味、服务、卫生都不错，因为50元不多，顾客付出的沉没成本也比较低。许多顾客都很喜欢这家咖啡店，因为当他们充值100元时，可以获得价值115元的咖啡券，这相当于折扣15元，同时还可以获得价值45元的蛋糕，实属超值。所以，大部分客户都愿意充值。

对于何老板来说，首先是锁定客户后续的长期消费。充值50元其实相当于给客户60元，打八三折，所以何老板不仅没有损失，还赚了一部分钱

何老板赠送的蛋糕一分钱也没花。相反，他去了附近的蛋糕店。懂得做生意的人都知道一个是15元的小蛋糕的成本很低，只有大约6元。

同样，这个蛋糕需要顾客在早餐店拿蛋糕卡去蛋糕店。蛋糕店正在根据早餐店的策略，进一步深入分析顾客的消费习惯，以便更好地锁定顾客。

通过这种模式，企业老板成功地整合了许多企业，使其他企业的客户成为自己的客户，让其他企业成为自己的排水企业，提供的诱惑超过了犹豫不决。

这个营销计划很难说，因为外行根本不知道怎么操作，但说起来容易，因为如果你知道思维逻辑，你会突然意识到排水可以这样做。美团和饿了么就是这样处理订单的。

[银行间联盟]，不同的是，你只是用户，除了一些公共流量，不能整合到更多的其他客户，银行间联盟平台是让你成为平台的所有者，更多的会员系统和营销工具，帮助每个商家排水，线下资源实现

一、什么是商家异业联盟？

“商业联盟”是一种专注于当地生活的商业模式，又称“异业联盟”

【异业联盟】是一个实现线上传播和线下体验消费的综合性O2O平台

顾名思义，就是把跨行业、多商家结合起来。会员只需使用联盟会员卡，就可以在所有联盟商家中消费，享受会员折扣，获得统一奖励

一、异业联盟的流程

三、商业异业联盟生态亮点

一、会员制

1、努力培养忠实的联盟用户；提供会员折扣以锁定用户；引导用户开通会员。

2、裂变分享：联盟成员分享裂变；锁定关系共享权益

3、联盟权益：线上平台开通权益；线下门店消费扣除

二、分润系统

通过结合云平台分销系统，我们可以灵活设置和激活会员，在合法的二级分销范围内合法开展排水活动（包括灵活设置团队奖励、区域投资等主要模块）。

三、优惠锁客

打开联盟卡获取优惠券，提高用户订单率，提高用户粘度

四、会员权益

消费场景

四、不同行业联盟的前端和功能

1、可与cps对接(打通加油、话费、某东、某宝等平台，增强用户粘度)

可以与广告机商业生态系统实现对接，将线下广告屏与线上资源整合，实现跨境盈利。

音乐分享技术提供了一种新的商业模式，这个市场尚未饱和，正处于当下的发展热点之中。

在当今时代，谁掌握了大流量，谁就是强者。传统的营销方式将逐渐被市场淘汰。企业家和朋友应该探索更多的互联网，利用互联网的东风，到达另一边。何老板的线下概念是一种跨行业的联盟，适用于任何行业的老板。

什么是异业联盟？异业联盟(也称商业联盟/商家联盟/百业联盟)，它就是把许多不同类型的商家聚集在同一个联盟平台上，形成一个资源共享的客户群体流量池，然后互相引流，抱团取暖，这就是异业联盟，如今，越来越多的商家愿意加入到异业联盟平台，因为商家不仅可以获得更多的客户资源，而且还能增加品牌知名度，从而吸引更多隐形潜在会员到店消费，由此可见，商家加入异业联盟不仅能够帮助商家拓客引流、提高销量，还能对店铺的长远发展起到重要帮助作用。今天要分享的是关于异业联盟商业模式介绍和开发相关系统的内容。