

# 桶装水分销拓客会员管理系统开发案例

产品名称	桶装水分销拓客会员管理系统开发案例
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	版本:桶装水拓客商城 语言:php 产地:广州天河
公司地址	广州市天河区棠东毓南路11号
联系电话	15918648642

## 产品详情

桶装水拓客会员分销商城详询吴经理：152微-1744电-5774同号，桶装水会员拓客订水模式，桶装水会员拓客管理系统，桶装水会员营销系统（悦丹系统开发）。桶装水行业，是一个传统得不能再传统的行业。随着智能手机的普及和年轻消费者的需求变化，订水模式也升级了。从以前的到店自提、电话订水，发展到微信订水、线上商城。桶装水商家们为了可持续发展，一直在不断探索新的出路。桶装水分销会员模式，现成源码快速搭建。

桶装水行业有哪些盈利模式呢？

1、赚商品差价：桶装水的价格多少？一般的8元左右，好一点的15元左右，可以送货上门。

据了解平均一桶水的成本不到1元。加上门面租金、水桶、运输和人工费用，总成本不超过1.5元一桶，一桶水的利润可以达到6元以上。桶装水生意，用户越多，成本越低，长期复购收益越高。

2、会员储值方案：会员储值，是一种让用户先付款、后消费的营销方式。商家可以在校园，设置各种会员储值方案。商家通过推广和优惠活动，吸引大量用户进行储值，回笼大批的经营资金，拥有大量的现金流，有利于经营发展。

3、赚商品配送费：有的商家曾经为了垄断本地市场，使用了一个策略，桶装水免费，只收配送费。慢慢地，他就占据了本地市场。每次给用户送1桶水，只收2元钱的配送费。简单来说，就是收用户2块钱，1桶水直接送到家。很多用户都有省钱的心理，2块钱可以买一瓶矿泉水，2块钱直接送你一桶纯净水，很多客户都会选择桶装水。

4、赚一些广告费：桶装水到底如何靠广告赚钱？想打广告的公司，在桶装水上面张贴广告，是需要交广告费的。比如，一个学校桶装水广告位3000元/月。