

河南微三云杨小花分享购模式，如何做到完美引流拓客？

产品名称	河南微三云杨小花分享购模式，如何做到完美引流拓客？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

大数据时代，企业的品牌要利用新型商业模式、业态创新，融合年轻群体的消费理念和消费行为习惯等。互联网技术本质是一种功能强大的营销工具，兼备途径、宣传、在线交易、服务以及市场数据统计分析等多种功能，推行的是一对一、理性的、用户为主导的商业模式，这正是符合未来消费市场的发展趋向。如今互联网营销模式已经成为各个行业改革创新的新风向，我们要如何才能解决这些困扰？

而近两年共享购这个模式的上市，引起了网络上又一波热门话题，且热度持续上涨，相信这个模式对于正在阅读的你来说也不陌生，那么今天我们来聊聊共享购到底有哪些优势？

共享购买模式主要采用四种机制相结合的系统：

公共分配系统:倘若推荐人推荐2维码或与用户共享链接，用手机注册，该手机号的下属将自动分布。假如没有推荐码或推荐人，系统将统一安排。

滑落系统:注册共享购买后，将获得一个排名，每个排名下只有五个位置。如果你宣传第六个人，它会自动排名到你下边五个人的位置。同样，倘若以上五个人的位置满了，他们宣传的人也会自动放在你下边。(平台也可以设置三三四四滑落，视情况而定)

级别制度:一级只有5名成员，二级是25名成员，累计滑落成员*多为9名成员。(会员滑落级别也可以自由设置)

滚动收入制度:一级会员的第一笔提成是给你的，二级会员的第二笔提成是给你的，以此类推，合法合规合理。每次消费只给一级的人，只设计一级分销，按月消费金额分配给一级的人。

此外，在公司整体品牌推广下，无数没有填写邀请码的用户会自动滑落到你的下面。在这样一个五层的结构中，你的第一层是否有5个人，第二层是否有25个人，第三层是否有125个人，第四层是否有625个人，以此类推！

一直到九楼有1,953,125，这9层加起来总共有244万多人，而且他们消费的提成也会和你有关。

这个系统可以让上面的人帮你，下面的人帮你，整个共享购买平台都在帮你搭建以下9层的团队。理论上，只要一个人推荐五个人，你的系统架构就能很快完成。

使用者不必主动发起周围的关系即可看到收益，平台根据使用者的数量分为九层，一般以五五的形式分布。

分为三个奖励：

- 1、自购奖励：是在自己的商城中消费，或者通过跳转链接到cps消费，优惠消费，产生粘性
- 2、分享奖励：通过邀请他人下单消费成为会员，五五裂变，让团队

更强大

3、区域奖励：设置区域奖励发展大型团队代理，收回成本

收益算法：

1.个人收益(指的是40%消费收益)

2.会员收益(指的是40%共富收益)

3.合伙人收益(指的是区域会员消费，平台返到的10%)

4.招商收益(指的是区域合伙人支付的系统服务费的30%)

5.区域推广收益(指的是推广区域服务中心收益的10%)

总的来说，有限的任务，无限的收入。如此完善的裂变体系，加上如此巨大的利益诱惑，大多数用户都可以很容易的成为会员。除了会员，共享购还设计了区域合作伙伴的角色，系统会根据用户的注册地址归属于相应的区域合作伙伴。

附:一套系统解决您所有的营销系统问题!微三云爆破裂变卖货系统!APP、小程序、公众号、H5多端口合一，数据互通!微三云杨小花

社区团购拼团模式

社交电商裂变模式

跨境电商模式

活码进群模式

直播卖货模式

众筹活动裂变模式

微商订货式

商家联盟模式

礼品卡模式红/包拓客裂变模式

连锁店O2O 模式

挂售寄售卖货模式

区域奖励模式

团队分红/分红榜模式

积分奖励模式

店铺奖励模式

绩效奖励模式奖励模式

一级/二级/三级分销模式

推广奖励模式消费奖励模式

排队奖励模式

升级大礼包模式

线上+门店+货架新零售模式

分红榜模式

短视频社交电商模式

区/块/链社交电商模式

区/块/链商家联盟模式

特有源码独立部署模式，支持任意多项功能组合，按要付费，随时补差价升级功能，可申请软件著作权，可一次开发，让你的平台既能低成本起步，能随着发展随时增加应用功能!