

# 代理模式被玩烂了？试试即拼七人团模式带你玩转分销模式！

产品名称	代理模式被玩烂了？试试即拼七人团模式带你玩转分销模式！
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

疫情已经过去，经济开始复苏，很多人都开始大展身手，准备在这波风口回血。但想回血的人多了，竞争力也就大了，如果不做改变很容易被人挤下去。

就连电商行业也是一样，如果营销的方式还是与之前的没有区别，也会被人挤下去。

现有一个比传统的代理模式更好用的一个模式——即拼七人团模式

即拼七人团采用的“七人拼团”结合“一一复制”的分销模式，不管是扩大市场团队、累积优质用户、还是提升复购次数，都有很大帮助。

即拼七人团模式详细解析：

用户进入平台购买产品，就开始参与活动。用户自己担任团长，然后在你的后台会有6个位置，当这6个位置被填满之后就算拼团成功，那么此时就会有佣金给到你。

当然拼的越多，赚得也就越多，那这七人团中，其他6个位置是如何填满？

你可以直接邀请其他人参与进来，那就是你的直推。或者是从你上下左右的人根据公排的机制从而“滑落”在你的团里，就相当于你的间推。当你拼团成功之后，再次参与拼团也会滑落在别人的团里面。

那在这个拼团的逻辑中，你直推的就可以获得直推佣金，不是直推的就可以获得见单佣金。

即拼七人团收益解析

假设：直产品价格500，直推150、见单120

在7人成团时，上面1号点位的利润取决于他有多少个人是他自己直接推荐的，如果是6个都是直推，那总佣金就是900、5个870、4个840、3个810、2个780、1个750、没有就是720。

那波比是多少？

每一个订单最多会分出去一个直推和一个见单的佣金，如上假设每售出一个价值500的产品，最多分出去270。

分销风险评估

七人成团拿佣金再出局，最多二级分销，合法合规。

针对企业现状，诊断分析进行定制化方案输出，帮助企业解决市场、产品、品牌、营销运营等多种需求。系统打造企业自己的社交电商平台，自定义营销模式，自己掌握数据。有需求私聊