

作为新手，是应该去做橱窗还是抖音小店？

产品名称	作为新手，是应该去做橱窗还是抖音小店？
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

产品详情

那么首先呢，开通商品橱窗或橱窗带货也就是通过短视频加直播挂小黄车去进行一个卖货

那么货从哪来呢？来自于抖音小店的商家提供的，卖的其实就是抖音小店商家店铺内的货

说白了就相当于抖店的商家呀，做销售挣的呢，其实就是佣金，没有这个自主的定价权

唯一的优点呢，就是不需要自己来来进行垫资，但是平台推出了这个供应链的管理平台

也就是说啊，抖店的分销商，也就是我们无货源商家，那么以后也是不需要自己来进行垫资了

所以说做橱窗没有什么优势，咱们再说啊，做橱窗带货啊，你又得需要拍摄剪辑，又得直播

费了半年劲，能不能上热门是一回事，上热门之后的话，你能不能卖出去就又是另外一回事

-

而且你们的想法我觉得太简单了，就好像啊，把橱窗拍了之后的话，就有人找你买货似的

净做那白日梦，有的呀，自己不会拍摄呀，还得请一个会拍摄剪辑的摄影师的来进行完成

想要自己拍的视频能上热门啊，我跟你说才怪呢

有些人呢，总看着一些大网红有着几万粉丝几十万粉丝的一场直播不少赚，那毕竟是人家呀

人家背后有一个的团队，你有啥总寻思着呀，自己也能当网红

你跟人家咋比吧，赶紧切合实际点吧，就好像啊，你开了橱窗之后啊，就能惹着着你买似的

你是网红啊，你还是明星啊，你还是人士啊，对不对？

有的呀，开橱窗啊，连1000粉丝都没有，还需要呢，求助于我们来帮你开通

我就问你 你连1000粉丝都没有的话，谁买你账，咱们再说抖音小店

抖音小店呢，是不需要你有粉丝的，零粉丝呢就能开通抖音小店

他跟粉丝没有任何的关系，而且啊，开通完抖音小店啊，是可以免费认证这个蓝v的

你的抖音号呢，开通了蓝v呢，就有很多的这个商家的权益和功能

并且卖货渠道有这三种