

阿凡达解决方案-漫云科技-系统开发快速上线一站式服务

产品名称	阿凡达解决方案-漫云科技-系统开发快速上线一站式服务
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

在新零售时代，线上线下的壁垒将逐渐消失，模式和渠道也不再是影响零售发展的主要因素，河南漫云科技有限公司成立于2019年，是一家以“践行工匠精神，用心服务客户”为使命，河南漫云科技有限公司成立于2019年，是一家以“践行工匠精神，用心服务客户”为使命，集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。小程序定制开发、行业软件开发、为企业打造属于自己平台的开发解决服务商，用户开始占据商业模式的中间位置，一切的商业都将围绕着消费者这一核心展开，以用户为核心将不再是一句口号，而是行业的共识。从当前国内的零售大环境以及零售行业发展的形势来看，我们有必要关注以下这四个趋势。未来很长的一段时间内，零售行业的发展都将围绕着这几个趋势来展开。这种变化到底能给我们的生活带来怎样的改变，时间终将给出。

线上线下呈现出专业化、统一化 之所以消费者会从实体店逐渐转向线上电商，从而使得线下零售遭遇到了前所未有的危机，其中的原因其实很简单：体验差、低。但是随着线上线下的不断融合，线下实体零售的这种缺陷也将会消失，在这种背景之下商品的、购物的体验以及产品的质量都将统一，消费者得到的将是更加专业的服务、更加优质的产品。与此同时，线下零售行业存在的诸多弊端也将消失，总之，新零售给整个零售行业都会带来一次性的改变。

为什么泰山众筹能够如此火爆？以下列举了几点： 一、产品销售方式，不需要用本金就能参与其中，只需要购买商品，使用平台发放的购物的形式，商品和众筹进行绑定，以商品入局，客户既可以免费获得商品，又可以参与众筹来赚钱。 二、还可增加功能，通过看平台即可获得新的收入，用户可以参与优先勋章，一举两得，平台既可以获得新的收入，用户也可以通过看获得更多的优先勋章。

三、使用超级APP生态系统，将现有的IM社交功能、短功能、新闻功能、多平台入zhu、生活服务CPS、线下异业联盟、O2O电商集为一体。 四、供应商加入zhu平台，即可将众筹真正做到销售引流的目的，所有的供应商借助平台，快速卖货，平台商品得到增加，用户满意度更加的高。

五、通过各种社区门店、就近提货，采用社区的模式慢慢“包围城市”，将模式越做越大。 泰山众筹模式分析:连续四期众筹成功就开始出期参与众筹的人奖励自己投放本金的28%奖励,每-期众筹成功后增长30%众享额度,即每期众筹成功收益的30%=静态12%,动态奖励16%,平台维护费2%全部分完无任何泡沫。(这里的分润奖励是用产品利润来对冲的) 泰山众筹模式

采用智能合约和共享四进一出全新模式，每一期增长30%众享额度

玩法：期10000元，第二期13000元，第三期16900元，第四期21970元 V+MrsFu123

倒数第四期退60%本金给购物，倒数第三期退60%本金给购物，倒数第二期退60%本金给购物，*后一期退本（说明：60%-的比例是可以自定义的）

*后一期众筹不成功7天之内重新开始从期循环（100元，不超过每期共享2%） 每个人参与都需要金本位2%的购物作为燃料销毁，提现燃烧销毁5%的购物，会员越来越多需求量越来越大，势在涨

备注：倒数第1-4期视为爆仓，倒数期退还本金，倒数第二，三期、四期退还60%本金，如果在3天时间未提现，则自动给他兑换成同等价值的购物，每天释放的量按照当天释放，需要在后台设定价，释放数量，需要留下活口，可以设定。

1.静态收益12%，每期合约收益12%，这个百分比也需要后台可意设定

2.动态奖收益：16%（按现在奖金模式自定义） 2.分享奖励 3.管理奖 4.股东分红

5.区域代理 每期收益的30% = 静态12%动态奖励16%平台2%全部分完全无任何泡沫。

大型的商超综合体将开始整合重组 一种新的商业形态形成必然会对现有的商业秩序带来冲击，当初大型综合超市开始兴起的时候，一大批小超市开始倒闭，现在这些大型的商业超市也要面临来自社区小型零售体的挑战，重组整合将会是大势所趋。在社区消费的模式之下，未来零售行业的发展方向必然是向着社区化发展演变，针对这一现状，沃尔玛已经开始着手在一些人口密集的地方建设一些邻里社区型的门店了。在国内，天猫、京东等电商巨头也开始着手类似商业体的布局，可以想象的是，在未来，这种精细化运营的小型门店将遍布我们生活的各个社区。

体验式消费，个性化的服务开始融入消费者的生活 不仅仅是零售的模式，消费者需求也开始出现很大的变化，追求个性化、多元化成为新的消费趋势，而体验式的消费、个性化的服务则很好的适应了这种趋势的变化，而且也受到越来越多的消费者欢迎。在这种趋势之下，消费者的购买潜力开始得到激发，零售企业也因此而得到快速地发展壮大。 企业的生产朝着智能化、科技化的方向发展

互联网、云计算、大数据、人工智能等新技术的不断发展给行业注入了高速增长的动力。与此同时，在技术的支撑之下，零售行业从商品的生产到消费，都能够实现有效的监控，零售商得以实现对于商品生产的控制，实现零库存的经营，这种变化对零售行业起到了减负的作用。直接推动了行业的高速发展。

互联网和移动互联网给传统的零售行业带来了巨大的冲击，很多的零售商开始寻求经营模式和方向的转型，这本身就是一种行业的进步，而随着电商流量红利的枯竭，零售行业又一次面临着转型。正是在这样的大背景之下，新零售开始出现，新零售带来的是零售行业发展遭遇瓶颈之后的一个全新的解决方案。相信在新零售完成对零售行业的升级之后，我们的生活方式也将发生巨大的变化。