

洛阳三级分销软件商城系统开发

产品名称	洛阳三级分销软件商城系统开发
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	10000.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

三级分销软件商城系统开发,三级分销模式开发公司

在传统比例式分佣中，由于只能是3级的限制，很难出现巨头，但会出现小巨头，同时由于底部层级获得的高收益，更容易有成功案例，但由于3级分销的限制，很难往上爬到很高；在进货式分销中，由于单个代理只存在一条明确的上下线，往往顶层代理会成为大巨头，底层代理较难成长为大巨头，同时，由于预收款压货模式，在早期容易造成销量增长的假象，如果没有后续的市场验证，终销售不可持续，货物实际并未销售，都积压在代理手中，同样存在风险。如果抛开市场风险，只从三级分销模式火爆的原理来分析，有很多现代化组织模式可以借鉴。

1.灵活随机的组织架构。代理团队与企业只是销售层级的利益分配，不存在法律意义上的雇佣关系，自由模式在没有束缚前提下，大家的目标清晰且简单。如果夫妻双方没有因为法律和世俗要求必须在一起，那么在一起的原因更大比例是因为情感，双方生活会更幸福。如果雇佣双方没有任何束缚，只是你情我愿，那么在一起的大比例原因是因为可以互相提供价值，而源头来自于共同创造良好的业绩，这样会让合作更加高效，而在法律合同的框定下，则会出现越来越多的互相不信任，甚至互坑。2.透明的多层级结构。发展是硬道理，事务成功或失败，分析下来会有很多影响因素，但往往关键的因素却是核心重要的，发展是硬道理，发展是进步的真理。在组织结构中，大部分组织结构是不流动的，当员工看不到发展的路径和希望时，很快就会缺乏发展的动力，而人的发展动力一旦缺失，便会停滞不前。多层级结构的数值设计，既能够让人看到远大的发展目标，又可以通过自己的努力实现近一层的小目标，动力感十足。3.竞争是美好的事情。自然界依靠物竞天择，推动物种进化，带来生物发展。在人文界，仍然是通过竞争推动先进生产力的推广，带来社会发展。虽然我们总提和谐，但是竞争的结果是很残酷的，落后就要挨打，落后就要被淘汰，这就是现实，任何希冀发展的群体，都不能逃避竞争，而应该习惯竞争、欢迎竞争，通过竞争得到锻炼，从而赢得竞争。在三级分销的框架下，能够把人的欲望得到放大，因为分销结构只是销售模块的分销，所有人都是这样一个目的。处在下一级的人，为了能够做到更高的层级，获取更大的利益，需要比同级人做的更好。处在上一级的人，为了能够做到更高的层级，除了自己要尽力拓展业务以外，也要时刻对下一级的人进行培训辅导，通过团队的力量推动自己的发展。正是这样团队的传帮带，带来整个组织的竞争优势。4.先进工具带来的效率。传统分销由于压货模式对于保质期较少的商品很难操作，蒙牛满燃通过集中仓的方式，避免了这个问题，蒙牛满燃利用品牌优势，可以

做到只打款不发货，只有当终端渠道产生销量以后，代理再去后台输入收货信息，由蒙牛进行集中仓发货，规避了6个月的保质期限限制。

三级分销作为一种分销模式的创新，在电商领域尤其火爆，受传销影响阴影比较大，但是新型分销模式，已经回归产品，为终端消费者带来了高品质高性价比的产品，同时，通过将渠道利益反馈给消费者本身，也带了多赢。因为电商不具有地域属性，通过裂变式的分销模式，促进了商品流通，带来了传播的效率。而在求职领域，由于候选人和职位都有很强的区域属性，一旦跨区域职位变失效了，为三级分销模式的应用带来了屏障，但是三级分销背后对应的人性原理，对于新兴组织建设仍然带来了很大的参考意义。

微商城三级分销指的是品牌商可以发展三级分销商，品牌商每一级分销商均可以往下再发展两级分销商。谁卖出谁拿销售佣金无论分销商等级产品销售佣金比例一致。分销商可以无限裂变但是无论哪级分销商销售佣金都是一致的。

品牌商根据每一个分销商的下级卖出商品，上级分销商可以拿到推广佣金而推广佣金多两级。分销等级是三级，由于销售产生关系的多只有三级。所以每个人都可能成为推广中的一级分销商，拿一级推广佣金。