

话费充值平台系统开发（APP，现成，源码）

产品名称	话费充值平台系统开发（APP，现成，源码）
公司名称	一讯信息网推部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河
联系电话	13249606168 13249606168

产品详情

话费充值平台系统开发（APP，现成，源码），溜懿缙∨，视频会员公众号打折优惠系统开发，话费流量视频会员公众号打折优惠系统开发，话费流量视频会员公众号打折优惠平台搭建，话费充值公众号开发，话费优惠公众号系统开发，视频ivp会员公众号系统网站开发

流量赚钱项目—话费代充。\\n\\n相信大家现在基本上都是在淘宝、京东、微信这样的平台充话费，因为这样既方便快捷，还有优惠，如下图所示，快充100元高优惠2块钱左右，优惠力度还可以。\\n\\n\\n从日常使用的角度和覆盖面来说，话费充值是刚需，如果有一个相对优质且价格相对于官方较低的话，必然会吸引到很多用户。\\n\\n所以，这个项目是能够实现源源不断的产生效益的，现在很多微信公众号的大V都在做这个。\\n\\n但是，说到做话费充值这个行业，很多人估计都不知道这背后的盈利模式和玩法。\\n\\n其实非常简单，充值话费就跟销售彩票一样，运营商会返点给代理商，那么代充值的人就从中获取利润。\\n\\n比如说代理商的话费45元可以充值50元，那么他用50元来向别人收取话费金额，从中就可以获取5元的差价。\\n\\n再一种就是走量的销售，像很多大学开学的时候都会有人去宣传话费的充值活动，比如说冲一百送一百，等充值的的人多了之后，是可以按照人头来计算提成的，一般是一个人可以提10元左右。\\n\\n这都是比较常见的话费盈利模式。\\n\\n还有一种就是预充多少，返回多少。作为消费者看起来是赚了话费，但是作为运营商来说，此话费非彼话费。\\n\\n广义上来说，你存入的话费可以用来进行一些流量，短信支付的活动。但是实际上你所预存的却只能用来进行通话服务的。\\n\\n运营商就是利用这个空子构造了一个廉价的通信平台，来倡导消费者预存话费，从而达到话费盈利的目的。\\n\\n(某话费充值公众号提现后台)\\n\\n说到这里，你可能会想，既然有这么多需求，那么话费批发价是不是很低？然而并不是。\\n\\n三大运营商的地位不用我多说，大家都明白他们是处于垄断地位，甭管用户吐不吐糟，反正你不用也得用。想要从他们手里进货拿到低价话费，现在几乎是不可能的事情，更多的是原价批发过来的。\\n\\n所以充话费本身是赚不到什么钱的，有的甚至要亏钱来给你充。冲100元，如果你能够赚0.5元，说明已经很高的了。\\n\\n既然如此，那么网上那些所谓的低价话费公众号为什么还孜孜不倦地坚持着呢？难道咱们遇到活雷锋了？常识告诉我们，买的永远没有卖的精，亏本的生意可没有人做。\\n\\n不知道大家有没有听过互联网经济中的一句名言“羊毛出在猪身上”？这句话的意思是互联网平台方免费提供给用户（羊）产品或者服务，而这部分的费用由其他市场主体（猪）来买单。\\n\\n举个经典例子。\\n\\n早些年，杀毒软件都是要收费的，你想要使用，不好意思，得麻溜地交钱，这就

是羊毛出在羊身上的一般思维。后来不知道哪里杀出来一个360杀毒软件，他不但供用户免费使用，还迅速地抢占了整个市场，几乎打遍天下手。360用的这招就是羊毛出在猪身上的逆向思维，用户是羊，却不需要出羊毛，做广告的商家是猪，却需要出广告费来买单。

分享的这个话费充值项目的盈利逻辑和360的案例非常相似。充值话费虽然属于微利行业，但是有许多商家并不是以充话费赚钱为目的，他们只是把话费当作引流的工具，利用话费充值优惠这个需求痛点，把人引流进公众号或微信变现。做过业务和市场的人都知道，单打独斗发展起来很困难，那么发展代理，众人拾材就会火焰高。充值话费正是这个原理，找下线来盈利才是他们的终目的。例如加价分成的方式发展代理。93块，你加3块，96元对外下销售；如果是代理，你就给他94元，你有1元利润。这样，无限循环下去，裂变很快。

只要做到3000多的会员，基本可以保障一个月有2万的利润。

所以就算现在话费充值返点很低，一样可以利用它们赚大钱，因为需求的用户实在太多了。以我经常关注的这个话费充值公众号为例，用户不仅可以注册你的个人话费充值店铺，而且凡是进过你店里的人都会自动绑定成为你的会员，以后他充话费你都有佣金拿。看到没有，他们的粉丝粘性非常强，几乎每篇图文的阅读量大都在1万到2万之间，这说明对普通人的吸引力还是很大的。就算别人不充值，只开店，随随便便几十个人开店每天也有几百块收入了。这种开完店就可以躺赚的项目，让别人开店，自己盈利不是什么难事。你完全可以建个QQ群，微信群，然后把开店教程传上去，几乎可以当甩手掌柜了，还可以在用户量大的地方发帖子，这种平台也不少，至少几千曝光率是有的。

所以，对于普通人来说，话费充值是一个很不错的选择。时间久了，真的是个细水长流的好副业，你帮了一个人，这个人也会找她身边的人来充话费，一传十，十传百的道理大家都懂的，我就不多说了。