利用好微信视频号引流

产品名称	利用好微信视频号引流
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

产品详情

个人资料引流

目前用的多的一种引流方法就是个性签名
、背景图、私信留联系方式，暗
示目标客户
自己有更多他想要的资源。视频号已经开放了私信功能，目前支持发送文
字和照片，视
频号主也可以主动给关注自
己的用户发私信
，在对方回复前只能发送3条文字消息。这三种方法可以将粉丝引流到微信或者公众号上。引导私信的话术方面可以参考一下同行，再结合自己的想法修改成适合自己的话术。

2、公众号文章引流

目标人群
引流到公众号。你需要提前注册一个公众号，发布一篇文章，内容里可以简单介绍一下你给你的目标群体能带来什么，有什么好处和价值，然后把你的微信二维码或者微信号放上去让别人加。这篇文章可以重复使用，以后发布的每一条视频都可以添加这篇文章的链接来引流，当然如果你有时间创作新的文章也可以。

3、短视频文案引流

发布视频的时候，是可以同时发布一条视频的简述，开头的内容是对视频的简单介绍，后再引导加微信。你平时可以多去研究同行们发布的视频文案，引流的话术以及技巧等等，然后再将他们的经验转为自己所用。好不要不做任何引导直接将个人号放出来，这样很容易被举报！

4、位置引流

发布视频时可以选择附近的位置或者热门城市，提高流量范围，扩大视频的受众。

除了“ 附近 ”的流量入口以外，还可以巧用位置的命名，也就是把位置命名成地址+有诱惑力的广告语
，让人一看就明白，很自然的就引流到微信上。