

吉林道圣康膜新零售模式分析，模式制度分享

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 吉林道圣康膜新零售模式分析，模式制度分享 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 东莞石排瑞和路一号 |
| 联系电话 | 18002820787 18002820787 |

产品详情

马云曾经在演讲中说过，纯电商时代终将会过去，未来十年是新零售的时代，未来线上线下必然会结合起来。

那么什么是新零售模式呢？新零售就是建立完整的自动化体系，实现“库存跟踪”、供应链物料、物料搬运系统的自动化在内的仓储管理、店铺运营及采购等，通过优化操作流程和资源，从而达到提高产品的可持续性及其劳动生产率，并使成本*小化。

说简单点就是优化仓储环节，砍掉中间商，用*低的成本获得*大的回报，让零售商通过*大化消费者价值获得利益，实现与消费者的双赢。

而在新零售模式上取得成功的公司早就已经有了，“道圣康膜”新零售系统就在这几年获得很大的关注，所运用的代理制度也让很多公司比较感兴趣，下面给大家分析一下该模式。

其实“道圣康膜”的模式说起来也非常的简单，就是利用代理制度，不停招收代理，通过层级的不同划分利润，让利润去驱动代理裂变和销售，对于不知道怎么做新零售的企业来说，也是个不错的方式。

“道圣康膜”模式制度解析

“道圣”康膜产品对外市场价是286元一盒，一盒里有两支产品，100毫升。

会员：可以220价格拿货，也就是拿三盒时等于花了660元，一盒的利润就有66， $3*66=198$ 元，纯利润在30%。

特惠会员：可以190价格拿货，可以按件拿货，一件（48盒）*190=9120元，那这个利润是每盒可以赚96元， $96*48=4608$ 元，纯利润占到50%。

特约代理：可以160价格拿货，可以一次性三件拿货，三件（144盒）*160=23040元，286-160=126元，一盒利润在126元，126*144=18144元，减去成本后的利润再18144，纯利润为78%。

后面还可以继续往上升，利润率也会不断地盘升，总体来说就是拿货越多，利润率越高，再利用新零售的方式通过无数代理的方式销售产品，做大也就不足为奇了。

微三云是高新技术企业、双软认证企业，专注于买货系统的软件研发、实施培训、售后服务，目前旗下拥有“卖货系统、区系统、云平台、微云视”多种产品营销矩阵，全面帮助企业经营移动社交电商和全渠道新零售，通过移动互联网的持续深化及服务场景的丰富延伸，提供商业模式、管理顾问、体系移植、加盟协同等一站式解决方案，提升企业运营效率和盈利能力，赋能中小企业，让生意更好做！