

# 快手直播带货获得流量技巧

产品名称	快手直播带货获得流量技巧
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

## 产品详情

- 1、优质内容：这个就不用多说了，只有优质的内容才能获得平台更多的流量推荐；
- 2、好的主播：主播的带货能力不必多说，所以很多平台才会花大价钱去请硬件更好的主播，比如辛巴、散打哥这些带货能力都很强的；
- 3、维护老粉丝：运营快手直播间人气的一个诀窍就是维护老粉丝，因为做直播是为了卖产品，闲逛进直播间的购买欲望会小一些，信任度也会小很多，而死忠粉恰恰相反。如果死忠粉越多，人气就越高，产品销量自然水涨船高。
- 4、直播封面和标题：直播的封面和标题要突出重点，用一句话形容你的直播亮点，控制在12个字以内，比如“回头率，只因化了这个妆”。；
- 5、直播间活跃的三大技巧：抽奖、福利，每个人都有贪便宜的心理，通过这些技巧使粉丝及时将活动分享出去，流量也会跟着增多；
- 6、标签：这个对于流量的影响很大。现在很多直播平台都是通过千人千面来展示，而标签是千人千面识别的前提、达人直播可以跨类目来测试流量，店铺主播可以打通同类目小标签来测试流量，建议一周三天，不断调试。