

# 电销外呼系统防高频封号销售企业专用呼叫中心系统电话营销管理系统

产品名称	电销外呼系统防高频封号销售企业专用呼叫中心系统电话营销管理系统
公司名称	重庆润企科技有限责任公司
价格	.00/件
规格参数	适配范围:全国 外显类型:真实手机号 是否录音:有
公司地址	重庆市渝中区大坪正街160号4幢26-19#
联系电话	18580775315 18580775315

## 产品详情

电话营销系统为何如此备受众多企业的青睐，因为它益处可以说非常多，面临近年政策调控，许许多多借助电话营销开拓市场的企业都痛苦不堪，从19年起电销方式便被工信厅高度关注，网络线路甚至直接被封禁，于是电话营销系统的诞生拯救了企业由于通话而导致的被封卡封禁难题，根据不同的行业领域，电话外呼系统都能够提供企业专线，专线专用，下面我们就来看看以下电话营销系统的优越性

### 一、销售沟通具体情况管理

智能化更高效管理标签客户的合作意向等级、纪录沟通交流具体情况、留存录音等数据。数据分析更高效、统计维度全方位。

### 二、一键自动电话呼叫

软件系统可导入批量客户手机号码，并一键自动批量电话呼叫，过程中由外呼系统平台自动执行，并且会过滤风险号、重复拨打手机号码，不需要销售工作手动输入。

### 三、协助音频系统销售工作

软件系统一键自动自动拨号后，可开始播放设置音频系统协助销售工作开展，抓取掌握到客户合作意向后，再转由销售工作进行跟进，节约销售沟通时间，更多精力投入在更加需要努力的部分。

### 四、销售工作数据资料全面管理

电话外呼系统除了提供销售工作全流程管理的录音外，以及会纪录电话呼叫数量，接通具体情况，通话时长，等，客户成交后成交金额、成交具体情况也能得到清晰展现。

协助电销外呼系统，电话外呼系统从拨号、数据统计分析、合作意向标签等多方面为销售工作解决后顾之忧，这让销售工作开展愈来愈有效，系统应用操作简便，销售工作用起来也是得心应手。