

成都直飞以色列特拉维夫国际货运

产品名称	成都直飞以色列特拉维夫国际货运
公司名称	广州涵文国际货运代理有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市越秀区侨光西路13号十七楼07、08房（仅限办公）
联系电话	18520223827 18520223827

产品详情

以色列空运物流服务

- 1.成都3U直飞TLV以色列特拉维夫，每周3班，D135
- 2.北京HU直飞TLV以色列特拉维夫，每周2班，D37
- 3.到TLV特拉维夫转飞有ET,EY,EK,TK等航司选择，转飞2-3天
- 4.涵文专注空运包机包板12年，30多家航司一代，全年BSA固定位置
- 5.可以收电商货，项目货，食品，普货等，货交广深也可以安排上门提货
- 6.空运操作流程：询价——订舱——提货——提供报关资料——出口报关——报关放行——航班起飞——到达以色列特拉维夫机场

广州涵文国际货运代理有限公司是深圳涵文的全资子公司,深圳市涵文国际货运代理有限公司是一家综合性的国际货运代理企业，具有完善的全球运输网络，涵文国际以广州、深圳地区为依托，覆盖珠三角华南地区，主要负责国际贸易运输及货物出口业务。为客户提供订单跟进，代收货物，订舱，装柜，报关，报检，单证，清关等一条龙全程服务。同时与各主要航空公司保持长期的紧密合作，且与三十家国际航空公(CZ、CI、BR、ET、TK、HU、KE、RU...)航空公司长期合作(包机/包板),拥有充裕的舱位和有竞争力的运价。此外，还代理各大小航空公司长沙、福州、西安起飞航线，向全球客户提供快捷安全的国际货物空运服务。并熟练掌握各空港运作程序、全球空运航线及市场动向，使我们的空运服务得到*有力的保障。

脱碳转型全球航运业行胜于言

“航运业脱碳转型蕴藏巨大潜力：调研表明，82%的欧洲航运客户愿意为零排放航运服务支付溢价。”波士顿咨询（BCG）关于欧洲航运业的一项*新研究发现，客户对低碳航运解决方案的需求日益迫切，且客户愿意支付的溢价呈持续增长态势，这将为航运公司脱碳转型提供强大动力。

这份《BCG航运业脱碳2022年度调研》显示，在接受调研的125家欧洲企业中，82%的企业表示愿意为低碳航运服务支付溢价，该数字较2021年增长了11个百分点。此外，欧洲地区航运业客户愿意支付的溢价按年增长逾30%，达到3%左右，这将为该地区的航运业带来100亿至200亿美元的额外收入。

与此同时，部分犹豫不决的客户态度似乎也正在发生转变，低支付意愿（愿意支付溢价 < 2%）的欧洲航运业客群比例从2021年的约40%降至2022年的30%左右。BCG研究发现，被调研客户愿意支付的溢价呈持续增长态势，预计未来平均将超过3%。

BCG基础设施、城市和交通专项合伙人彼得·詹姆士表示，“航运业无疑正朝着正确的方向前进，但仍有大量工作要做。政策制定者掌握着碳税等抓手，而终端消费者可以通过小幅增加日常消费支出来帮助支付脱碳费用。”

BCG董事总经理，全球合伙人，BCG气候和可持续发展专项中国区联席负责人，BCG交通物流运输业务中国区负责人陈庆麟也认为，“通过对欧洲主要利益相关方的调研，我们发现客户对低碳航运解决方案的需求日益迫切。”

“我们认识到，中国对低碳航运的需求仍处于成型阶段。”陈庆麟直言，“考虑到航运业对中国出口经济的重要性以及主要沿海地区的航运业规模，BCG预计，随着碳达峰的到来，供应链上下游企业将加速寻求实现脱碳。双碳目标将推动航运业实现更宏伟的脱碳愿景。”

“对于中国航运企业而言，问题在于何时开启脱碳之旅。而这一旦开启，将会比预期来得更快更早。在竞争激烈的行业中，利润往往很低，谁先采取行动，谁就有可能成为*后的赢家。”陈庆麟表示。

除了支付意愿同比增加外，更多的欧洲航运客户表示会更忠于零排放航运公司。客户的整体忠诚度更高（2022年为71%，而2021年为67%），其中低支付意愿客群的忠诚度大幅提升。2022年，仅11%的受访者表示不愿忠于零排放航运公司，低于2021年的20%。客户对支持零排放航运的坚定承诺为航运公司提供了明确的机遇，能推动航运公司与客户建立更紧密的合作关系，实现脱碳价值链成本共担、利益共享。

调研显示，客户需求正逐渐成为推动航运业走向碳中和的重要驱动因素。在提高溢价支付意愿的多个驱动因素中，客户需求所占比重从2021年的19%提高至2022年的34%。该增幅由两部分组成，其中约9%的增幅与高支付意愿（愿意支付溢价>2%）客群相关，另外约5%的增幅与低支付意愿客群相关。