

通过抖音短视频评论区引流变现的方法

产品名称	通过抖音短视频评论区引流变现的方法
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

产品详情

1. 选择同领域大号进行评论

这类大号流量大，如果你的[点评](#)内容比较犀利，观点独到，那么就能引起其他用户的积极点赞、评论或是关注，自然就能起到引流和的目的。

2. 在排名前面的评论里参与评论

评论的点赞数越多，回复越多，评论的位置也越靠前。

而排名比较靠后的评论，无论是热度还是参与度都比较低，很多网友也不会去看。所以我们想要通过评论区引流，多留意排名前5或者前10的评论，然后对其进行回复或者评论。这就很容易让更多的人看到自己的[抖音号](#)，并且参与进来。

3. 参与有“争议”的评论

每个人都希望自己的意见被别人接受，当众多抖友在一个热门短视频下方评论的时候，往往会产生一些新颖的、具有话题性的评论。而这种评论确实是大多数抖友关注的，希望参与争论的话题。这时想要通过评论来推广抖音账号的，就可以积极参与进去，说出自己的想法。

在讨论的过程中，就会有抖友互动，从而成为粉丝。通过在抖音热门平台发表评论，能够在互相讨论和交流中，实现粉丝的增长。在别的[增粉](#)手段效果不明显的时候，可以使用这种方法，效果是非常不错的。

4. 在评论区@自己的账号（小号助推）

有很多抖音账号在很短时间内就能迅速火起来，几个月甚至是几天超过百万。

运营抖音，除了输出优质内容外，也别忘了评论区的作用。一个精彩的评论，不仅能够引爆评论区，还能为视频增加话题，制造传播点。

5. 评论置顶

你可以挑选一条评论置顶，当别人点进评论区的时候，眼看到的就是精心挑选的内容。

6. [关键词过滤](#)

通过设置屏蔽关键词，将负面评论转为仅自己可见。

四 实操：分享一个超简单的抖音评论区引流变现玩法！

大家刷抖音的时候，是不是也经常能看到一些视频的评论区总有人求医院地址和价格

那么，既然别人的评论区有需求，是不是就意外着我们可以利用这一点来进行截流变现呢？

这样既不用担心平台系统检测到广告/引流信息影响自己账号作品的流量，又能获得更多的客户。