

链动2+1：以裂变为主的商业模式，你知道多少。

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 链动2+1：以裂变为主的商业模式，你知道多少。 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 东莞石排瑞和路一号 |
| 联系电话 | 18002820787 18002820787 |

产品详情

随着2023年疫情的正式开放那么接下来经济将会飞快的发展回到之前的环境，各式各样喷发式的发展，互联网也将进入快速发展的阶段。电商卖货也将进入一个重大的转机，很多企业家都明白，做生意*重要的抓住机遇。有人错过了电商，有人错过了互联网。导致自己没有很好地进行发展。所以说，抓住时代红利是很重要的事，每个时代的红利都是根据当前时代发展的趋势有关系的，**不是能盲目发现的。如今是大数据互联网的风口，更要抓住这个机遇，成功翻身。

本文由小编，给大家分享以裂变为主的商业模式——链动2+1商业模式，很多企业家会说链动模式一样没流量了，但是他热度不减反而增，也因链动从几年前火到现在，就是因为这个模式被广大平台企业运营所喜爱，市场也在不断的做更新做完善，让模式的吸引力更优更完善。

链动2+1商业模式主要是以建立打造团队，且同时可以快速提升销量。是目前电商市场中速度*快的裂变模式。链动2+1模式合理合规，同

时激励用户 公司的利润分享机制，链动模式不仅仅增加用户的数量，而是让用户活过来，增加用户的使用时间。2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理、三大奖励模式结合的：直推与见点奖、平级奖、帮扶基金、

1.：成为老板条件：完成邀请两个朋友，每人买499元礼包即可成为代理商，（可享受直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金四大奖励）即老板在发展第三个代理商起后直推奖励:100值推*200见点=每单300元/单，也就是“我”推荐三个代理商即可无限享受见点权益，推第三人开启躺赚收益状态

2.：平级奖：就是根据老板与老板之间，在上级与下级两者身份在一致的时候，平台会额外补贴给上级老板的10%的收益奖励。（设：a老板推荐b代理商，而b代理商成为了老板，b老板推荐c用户，c用户去下单（499礼包），b老板就可以拿100直推奖+200见点奖，因a老板跟b老板的身份为同等级，a老板可获b老板收益的10%，这10%的收益为平台额外给予给a老板的，）

3.帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，（触发帮扶（平台强制任务）：完成平台任务可享受****全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中却并未继续去推荐用户这个时候），或通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结

一个好的平台需要足够的用户，有了用户需要一个完整模式系统。要让用户在购物的同时享受获利的过程，不单单是购物而购物还能免费获得产品同时也要邀请更多的新鲜血液

是高新技术企业、双软认证企业，专注于买货系统的软件研发、实施培训、售后服务，目前旗下拥有“卖货系统、区系统、云平台、微云视”多种产品营销矩阵，全面帮助企业经营移动社交电商和全渠道新零售，通过移动互联网的持续深化及服务场景的丰富延伸，提供商业模式、管理顾问、体系移植、加盟协同等一站式解决方案，提升企业运营效率和盈利能力，赋能中小企业，让生意更好做！