

# 分享淘宝评论引流推广优惠券的技巧

产品名称	分享淘宝评论引流推广优惠券的技巧
公司名称	重庆灵目文化传媒有限公司
价格	88.00/件
规格参数	
公司地址	陕西省西咸新区泾河新城泾干街办封家村封家组
联系电话	18315113774

## 产品详情

淘宝相关技术都有

分享淘宝评论引流推广优惠券的技巧如下

一、“微信”用谐音字代替。鉴于平台之间的规则限制，很多平台是不能直接留微信、联系方式等过于明显的字眼的。因此在评论中我们可以通过使用谐音、众所周知的代名词等，代替过于明显的字眼。第二、很多平台的就算是谐音的话也很容易会频频掉一些敏感的联系方。因此，在图片上附带联系方式是一个不错的选择。第三、信息准备好了，接下来要考虑的问题就是增加曝光量了，能有个1000以上的曝光，就算非常棒了。首先尽量把评价写得精美，图文并茂，把1%的广告，藏进99%有价值的评价里；其次就是追评，增加曝光机会。一般有一些客户是非常注重追评的，因为追评更加能够反映产品长期的效用价值；然后就是互动了。除了单独的发表看法，分享信息，还可以多在问大家版块回答问题。高强度的互动性能够吸引更多的流量；后就是批量操作。单独的一个账号的话效果是很难出来的。有两遍才能产生质变。必须要有足够多的账号，进行批量操作，才能产生出乎意料的效果。第四、自己操作还是不会？那就看看同行在干什么吧。在淘宝评论引流时要多看看出彩的同行，他们一定在绞尽脑汁的升级玩法与话术！粉丝在哪里，同行就在哪里；同行在哪里，引流案例就在哪里。第五、注意操作规则。随着电商行业的不断发展，新电商法已经规定，电商不得删除消费者对其平台销售的商品和提供的评价。这意味着广告可以长期留存，但是这并不意味着我们可以随便发布信息。淘宝推出了广告评价处理法规，可以对广告进行投诉，同时平台上架对应的手段，对垃圾广告加以识别，一经发现，立马删除。抓住以上五个引流小技巧，你也能够成为引流高手