

## 想要直播带货，选对领域很关键

产品名称	想要直播带货，选对领域很关键
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

## 产品详情

粉丝越多，带货能力不一定就越强。

比如说一个做教育的账号，让他来带货家居商品就很难卖出去，因为关注他的粉丝基本上都是想要来学习的，而不是买了房子想要装修房子的人。

你选择的领域跟商品契合度越高、覆盖面越广，带货能力就越强。

比如说现在有很多拍vlog短视频的博主，他们每天的视频覆盖面很广，其中包括做美食、家居好物、美妆穿搭等等，但主题都是vlog生活日记，并不会出现定位不明确的现象。

不少人关注他们就是喜欢他们这样的生活方式，认同他们的生活理念，所以，他们带货的范围面就很广，可以带美食、家居好物、美妆穿搭、生活用品等等。

再比如说我文章开头提起的那位宝妈，她的定位非常垂直且细分，分享的就是带娃日常，属于母婴类领域，所以不少找她带货的都是

母婴类产品，而且母婴类的产品在直播带货中销量也一直很出色。

所以，在你打算直播带货前，就要考虑好自己今后想在哪个领域做直播带货，然后再开始根据定位打造自己的人设和风格。

### 3. 树立真诚的人设形象

买东西重要的一点就是「信任」，从古至今从未变过。

同样的产品，在你认可的博主那里你就会觉得是「」，而在你不认可的博主那里，你就会打一个问号。

在平时做账号的时候，一定要怀着一颗真诚的心去分享内容，做直播带货，诚信真的很重要，一旦失去，失去的不是用户对某个品牌商品的信任，而是失去了你个人的诚信。

不要以为在网络上就可以为所欲为，网络也是有规则的，我相信之后直播带货的制度会越来越严谨和规范，切忌因为眼前的利益毁了自己后半生的信誉。