

箱包怎么入驻天猫，天猫家装类目怎么入驻

产品名称	箱包怎么入驻天猫，天猫家装类目怎么入驻
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

箱包怎么入驻天猫，天猫家装类目怎么入驻

成功率高的方式，就是通过有天猫小二关系的服务商提交入驻。这个原理大家也都想的清楚，只不过大家困惑的是：怎么找到真正的具有天猫小二关系的服务商呢？

这个看商家自己来分析判断了，文案具备复制性，有太多自荐服务商复制我的内容。

真正的小二入驻的服务商，不需要考虑品牌影响力，不需要运营方案，而且商家的资料只要是干净没有提交过的话，就可以做到坐等下店。

所以，天猫代入驻的几率高不高？如果你选择了真正的具有天猫小二关系的服务商，那成功率自然就是高高的。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

天猫猫享自营的入驻方式有两种：

1、通过联系猫享自营客服，获取提交资料的入口，然后提交入驻申请

联系天猫猫享自营客服的方式：

打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线上年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下，成功率也很低。

天猫大药房旗舰店，属于需要邀约才能入驻的类目，也就是说，天猫没有直接开放自荐入口，那么如何才能入驻天猫大药房旗舰店呢？

目前有两种方式：

1、联系客服，通过客服途径提交资料，这种情况适合线下实体店数量超过20家，年审计报告超过2000万的商家。

满足这两大条件的资料，才存在自荐获取邀约的资格，但不代表就能入驻成功。

通过这种方式入驻的成功率很低，因为大药房的审核非常复杂，管控非常严。

自荐服务商都是通过这种方式在入驻大药房旗舰店，成功率微乎其微！

对绝大多数入驻过天猫的商家，以及从事天猫代入驻的自荐服务商而言，入驻天猫的所有流程中，品牌评估环节是难的，为什么呢？

因为绝大多数的资料，都是在品牌评估环节被驳回，而且驳回的原因都是商家不知如何改进才好的。比如：

1、品牌影响力不够

2、产品不符合天猫定位

3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

箱包怎么入驻天猫，天猫家装类目怎么入驻

你现在还能入驻天猫吗？

当然，只是已经落户天猫的商家都知道，入驻之路极其艰难，开店日程遥遥无期。虽然商家做了很多努力，但天猫的入驻申请还是失败了，规则不清楚，方向也不对。不管怎么入驻，都没用。

首先要了解天猫入驻的几大难点：

难点1：产品同质化严重

产品的选择对入驻天猫也非常重要。天猫喜欢新颖、独特、个性化的产品。如果同质化严重不利于天猫的长期发展，自然会被拒绝。

难点二：类别限制

部分类别暂停，大部分类别的专卖店、专卖店、专卖店、专卖店旗舰店将限制入驻；

难点三：资质不均

天猫的基本要求是营业执照和商标，但注册资本、公司年限、一般纳税人资格等都是必不可少的。

难点四：品牌影响力不够

线上线下运营、广告投入、运营计划都对品牌评价结果有影响，现阶段大部分商家都很酷，所以品牌影响力是入驻过程中的重中之重。