

# 为什么要用微信营销

产品名称	为什么要用微信营销
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

## 产品详情

近几年，随着流量红利的消失，传统的营销方法难以得到丰厚的流量增长，纷纷开展对于存量的博弈。尤其在疫情之下，实体行业大受打击，线下场景遇冷，传统营销方法愈难开展，具体表现为以下两个方面：一方面，公域渠道获客成本越来越高。品牌在公域的获客渠道主要以电商平台及直播平台为主，而人口红利的消失，这些平台本身的获客成本剧增。加上大批商家涌入，平台流量有限，品牌始终无法在这些平台自主支配流量，运营工作也相对受限，获客成本自然水涨船高。以前在引流成本可能才1块钱，但现在电商业内平均获取一个客户的价格在200元左右，商家很难获利。另一方面，传统的获客渠道失灵。传统的获客渠道大多是外呼或短信召回。然而，随着近几年国家整治电信营销的相关政策出台，许多品牌反映在高频呼出和收到用户投诉的情况下，不仅容易被封号，电信获客的效率还很低，即便是有需求的用户也很难转化。由此可见，继续使用以往的获客方式，收效甚微。因此，随着流量获取越来越难，私域流量逐渐成为品牌的重要资产，品牌要建立自己的“流量池”，更好地留存客户并开展二次营销，从而降低获客成本，实现私域运营变现。结合微伴助手——集获客、激活、运营、裂变、成交于一体的营销增长工具，构建营销获客、销售管理和客户服务为一体的数字营销闭环，助力品牌私域运营。