

app拉新充场接单平台-漫云科技-行业app软件火爆项目一站式服务

| | |
|------|--|
| 产品名称 | app拉新充场接单平台-漫云科技-行业app软件火爆项目一站式服务 |
| 公司名称 | 河南漫云科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建 |
| 公司地址 | 郑东新区升龙广场3号楼A座3202 |
| 联系电话 | 13103827627 13103827627 |

产品详情

目前市面上需要拉新的APP数不胜数，这就造成了拉新行业的鱼龙混杂，乱象丛生，集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。公司经过几年的发展已经有200+专业技术人员与运用人员，办公面积达5k面积。小程序定制开发、行业软件开发、为企业打造属于自己平台的开发解决服务商，并为大型的国有企业提供功专业的解决方案开发与项目研发服务，并为大型的国有企业提供功专业的解决方案开发与项目研发服务，

拉新充场就是招聘兼职人员来现场以工资的形式让兼职把所有需要拉新的APP注册一遍，其一个人产生的收益竟然高达1000-2000左右，而你只需要付出100-150的工资/天，其利润可想而知。从本质上来说，APP充场拉新属于灰色产业，因为互联网企业之所以付出高额的报酬，*终目的是为了拉取有效用户，但APP充场来的用户属于任务量，他们并不会真正的去使用。

但任何一个行业都有灰色地带，APP拉新充场就是寄生在互联网繁荣下的暴利产业。商家虽然想了很多方法遏制任务量的滋生，但是上有政策，下有对策，有利益的地方就会有无形的战场。

APP充场拉新工作室由地推演化过来，但跟地推相比起来利润更高也更好做，并且所处位置也发生了改变，地推含销售性质，APP充场拉新工作室让自己成为了老板，并且地推现在也越来越难做了，一天能推个二三十单就很不错了，但是拉新工作室就不一样了，拉新工作室以招聘兼职的模式让别人来你的公司做单，能够达到利益化

举个例子吧，地推要送小礼品，并且还是求着别人来的，一天推个二三十单，一单十来块钱，一天产值也就二三百块钱，拉新工作室让别人来到工作室，一个人就能做三十多单app，平均一单十几块钱，就有了五六百的产值，除去别人的工资，你还有个四五百不甘做个平凡的上班族的，手里有存款想要自己创业当老板的可以考虑一下

从事这个行业之前要进行多方面的考察深究，深究自己，有没有信心做好这件事，考察合作商，有没有能力给你渠道和资源，如果只是收入了你的加盟费之后就不管你了，那你就完了，不要踩坑没有不赚钱的行业，只有不赚钱的工作者，每个行业中都有赚钱的和不赚钱的人

如果作为新手，更适合去接单平台接APP拉新项目。

你可以清楚地看到各种需要拉新的APP，包括它的佣金、结算方式、做单流程等。

而且平台会定期更新项目，你可以根据自己的需要，去选择合适的拉新项目。

两点操作*重要的是两个，一个是客户人资源也就是做充场拉新的

另外一个就是带单人员的熟练度和分工。客户这一块我们是分为直招和转介绍为主，直招就像我们经常见到的那些招聘网站和本地校园群资源招聘客户，转介绍就是我们的客户做过充场后介绍新人来做这个充场拉新，这样来的人信任度也是比较高的。这几个都是常用的招人方法，如果你自己有一些资源或者有人力资源合作那就更好不过的。不要想着没人，每个城市都有几百万人，人很多，小城市每年都有很多人来来去去，更不用说大城市，根本不缺人。

再说带单人员熟练度和分工，熟练度这些需要带单人员需要自己提前熟练每个拉新的流程和操作，因为带单员都不能熟悉操作，那怎么能带客户做呢？而且每个带单员熟练度也决定着你的项目的合格率问题，也是直接影响你的利润收入的。如果按照一天20个客户，可以安排3个带单员，其中一个人作为带单主管，负责讲解和问题解答，其他几个带单员可以一人分配几个客户来完成拉新操作。只要前期把客户和操作打下基础，只需要让带单员每天重复做这些工作，那么一个充场工作室就能有非常稳定的收益。